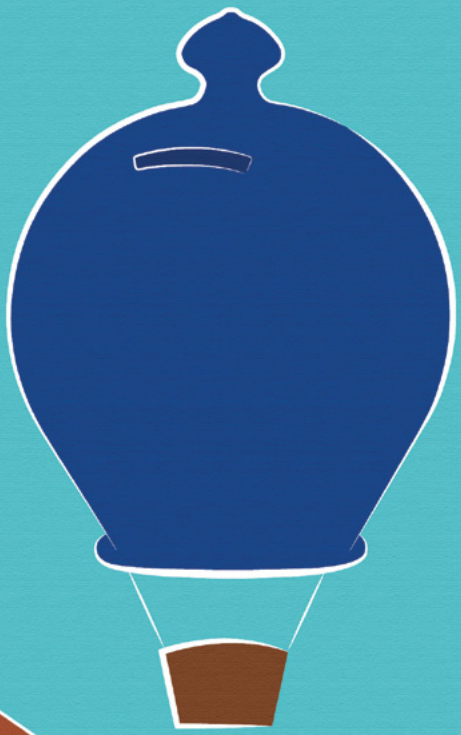
CONFINDUSTRIA SERVIZI

Le Convenzioni Retindustria

IL RISPARMIO CHE FA VOLARE ALTO IL TUO BUSINESS



Questa copertina contiene un elemento di realtà aumentata. Scopri come attivarlo a pagina 1.

Confindustria Servizi grazie al brand **Retindustria** gestisce le convenzioni nazionali di **Confindustria**.

Una rete di partner che, grazie a centinaia di **offerte dedicate ed in esclusiva** sui principali prodotti e servizi legati all'attività di impresa, **supporta il business degli associati Confindustria** e in più permette di ripagare la quota associativa.

Se sei associato e vuoi scoprire tutti i vantaggi e le opportunità a te riservate consulta questa brochure oppure visita il sito **www.confindustria.it**, entra nella sezione Convenzioni Confindustria e registra la tua azienda. Basta inserire la partita iva.
Se non sei associato contatta la tua Associazione di riferimento.

Confindustria Servizi - Le Convenzioni Retindustria:
il risparmio che fa volare il tuo business. Sali anche tu a bordo!

Da oggi puoi accedere con la realtà aumentata a dei contenuti extra semplicemente inquadrando il logo Confindustria Servizi in copertina.

È FACILISSIMO:

1. SCARICA L'APP
Scarica l'applicazione gratuita su **www.evolutionprint.it** disponibile per iOS e Android

EVOLUTION PRINT

2. INQUADRA
Inquadra il logo

CONFINDUSTRIA SERVIZI
Le Convenzioni Retindustria

3. INTERAGISCI
Scopri i contenuti multimediali che appaiono direttamente sul tuo device.

POWERED BY iltuogiornale.it

INDICE

TRASPORTO
Alitalia 4
Trenitalia 5

CARTE DI CREDITO E PRODOTTI FINANZIARI
American Express 6
Diners Club 7
Nexi 8

BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE
Day 9
Edenred 10
EP 11

SERVIZI
Auditorium Della Tecnica 12
Carpisa 13
CM Advisor 14
Cyberoo 15
Eligo e-voting 16
Enel X 17
Epipoli 18
Errebian 19
FMTS Group 20
Forte Secur Group 21
iltuogiornale.it 22
Informat Press 23
Italia Defibrillatori 24
Luciano Ponzi Investigazioni 25
Octagona 26
Promomedia 27
Tecno 28
Viatris 29

AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE
Orienta 30
Space Work 31
Umana 32

INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/RECUPERO CREDITI
Banca Farmafactoring 33
Cerved Group 34
Coface 35
Cribis 36
Innolva 37
Regie 38

ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO
Audi 39
Hertz 40

PRODOTTI ASSICURATIVI
Europassistance 41
Previndustria 42
Unipolsai 43
Unisalute 44

CARBURANTE
Eni 45
Italiana Petroli 46
Q8 47
UTA 10

INFORMATICA E TELECOMUNICAZIONI
Sistemi 48
TIM 49

RISPARMIOMETRO 50

www.alitalia.it

Alitalia Business Connect

Per tutte le piccole medie imprese c'è Business Connect, l'iniziativa che consente di guadagnare miglia per ogni viaggio aziendale. Più si viaggia e più si guadagnano miglia utilizzabili per ottenere sconti, biglietti premio, servizi. Con business connect il vantaggio è doppio: guadagna miglia l'azienda e guadagna miglia il dipendente iscritto al Programma Mille Miglia.

Le miglia potranno essere utilizzate per:

1) richiedere uno o più biglietti premio sui voli operati da Alitalia o dai partner
2) ottenere un biglietto aereo pagandolo con le miglia o con un mix di miglia e denaro grazie al servizio cash&miles
3) richiedere un posto extra comfort, l'upgrade ad una classe di viaggio superiore, l'accesso alla lounge e tanto altro ancora

Bonus di 5.000 miglia all'iscrizione al programma Business Connect inserendo il codice CONF21.
L'iscrizione è gratuita e deve essere fatta dal sito di Alitalia.com

CONTATTI
Serena Torresani
Cell: 3357036196
E-mail: serena.torresani@alitalia.com

www.trenitalia.it

Trenitalia offre alle aziende associate a Confindustria, che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro, vantaggi aggiuntivi nell'ambito del programma Trenitalia for Business.

Trenitalia for Business garantisce alle aziende Confindustria servizi dedicati e offerte su misura. I vantaggi del programma sono: **accesso rapido** ai servizi informativi e di prenotazione, **flessibilità** nelle richieste e nell'acquisto dei viaggi, **strumenti di monitoraggio/reporting** degli acquisti, **fatturazione mensile**, **App dedicata e adesione gratuita**.

Trenitalia for Business prevede la possibilità di acquistare i propri biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro **on line** su www.trenitalia.comarea riservata, c/o la propria **Agenzia di viaggio di fiducia o attraverso l'APP Trenitalia**.

I vantaggi del programma Trenitalia for Business:

- adesione gratuita
- acquisti on-line o in Agenzia di Viaggio
- App B2B
- Fattura mensile
- vantaggi per i dipendenti
- account e/o call center dedicato gratuito (800.186.019) attivo dalle 7 alle 20, 7 giorni su 7
- pagamento con carta di credito, carta lodge, direct debit.

I vantaggi per gli associati

- 1 CartaFreccia Oro per ogni azienda che aderisce all'accordo Trenitalia for Business 2021 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- 1 CartaFreccia Oro aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 €
- Bonus di 150 punti di ingresso per i nuovi iscritti al programma CartaFreccia.

CONTATTI
E-mail: p.bertoni@trenitalia.it

DON'T do business WITHOUT IT™

www.americanexpress.com/it

American Express Global Commercial Services

Global Commercial Services è la divisione American Express dedicata alle soluzioni di pagamento per le imprese. Grazie a Global Commercial Services la tua azienda può beneficiare di servizi e know-how finalizzati ad ottimizzare i flussi di tutte le principali categorie di spesa, del business travel, supply chain finance e, a supporto dell'internazionalizzazione delle imprese, dei pagamenti transfrontalieri.
Pioniere nel settore del business travel, American Express nel 1891 inventa il travelers cheque, il primo strumento prepagato, contribuendo al rapido processo di internazionalizzazione dell'Azienda. In oltre 150 anni di storia, attraverso un'ampia gamma di servizi, American Express ha saputo conciliare le esigenze dei suoi Clienti, diventando un Partner strategico per le aziende e le agenzie di viaggio. Soluzioni innovative e integrate permettono ai suoi Partner di gestire viaggi e spese aziendali in maniera efficiente, generando un significativo risparmio dei costi ed un maggiore controllo.

Grazie alle soluzioni Global Commercial Services di American Express le aziende Clienti possono:
- beneficiare di un credito aggiuntivo e flessibile che prescinde dagli eventuali affidamenti bancari in essere
- migliorare i DPO (Days payable outstanding- giorni medi di pagamento) con dilazione dei termini fino a 58 giorni[1] in aggiunta a quelli concordati con i vostri fornitori
- ridurre i DSO (Days sales outstanding- giorni medi di incasso grazie a pagamenti garantiti
- ottimizzare i flussi di cassa

Per gli associati Confindustria mettiamo a disposizione una suite di prodotti, fra cui:
- Carta SOF (Signature on File) e BTA (Business Travel Account) gratuiti, con cui poter, ad esempio, effettuare il pagamento delle spese ricorrenti e ottimizzare i pagamenti in ambito business travel
- Carte Corporate, Carta Corporate Oro, Carta Business e Carta Oro Business American Express gratuite il primo anno, con welcome bonus di punti Membership Rewards® dedicati sulla base della capacità di spesa[2]
- Carte Corporate Platino e Carta Platino Business con welcome bonus di punti Membership Rewards dedicati sulla base della capacità di spesa

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Le informazioni contenute in questa comunicazione sono aggiornate a gennaio 2021. L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express. L'offerta è valida fino al 31 dicembre 2021. Per maggiori informazioni sulle condizioni economiche e contrattuali consulta il Foglio Informativo e Regolamento Generale della Carta su www.americanexpress.it/terminiecondizioni.

1. 30 giorni circa del ciclo contabile + 18/21/28 giorni a seconda della Carta scelta. L'addebito sul c/c bancario avverrà il 18°/21°/28° giorno dopo la chiusura dell'estratto conto. Qualora il 18°, il 21° o il 28° giorno dopo la chiusura dell'estratto conto fosse un giorno festivo, l'addebito verrà effettuato il primo giorno lavorativo successivo.
2. Per le modalità di accumulo punti, esclusioni e validità delle diverse iniziative, consulta il Regolamento completo del Club Membership Rewards, dell'Operazione a Premi Membership Rewards e dell'iniziativa Pay with Points su americanexpress.it/clubmr

CONTATTI
Scopri di più su business.americanexpress.com/it o scrivici al seguente indirizzo:
simone.rossi2@aexp.com

Diners Club INTERNATIONAL

www.dinersclub.it

Grazie alla convenzione sottoscritta da Confindustria e Diners Club International, tutti gli associati potranno richiedere Carta Diners Club Premium Company e Carta Diners Club Black Company, che mettono a disposizione servizi concreti per semplificare e valorizzare al massimo il business.

Con Carta Diners Club Premium Company:
- Canone gratuito per il 1° anno
- Nessun limite di spesa prefissato*
- Accumulo punti ad ogni acquisto
- Addebito diretto sul conto corrente aziendale
- Fino a 51 giorni per pagare le spese aziendali
- Ciclo contabile personalizzato
- Addebito delle utenze aziendali
- Deducibilità fiscale della fee annuale della Carta
- Assicurazioni per il Socio e l'azienda
- Call center dedicato 24/7
- Esclusivamente agli associati Confindustria, verranno riconosciuti 5.000 PUNTI VIP al raggiungimento di almeno 3.000 € di spesa nei primi 3 mesi dall'attivazione della Carta.

Oltre ad ingressi a condizioni uniche nelle oltre 1.000 Airport VIP Lounges dei maggiori aeroporti internazionali, la possibilità di vivere Club Experience, un nuovo programma Loyalty che permetterà di accumulare punti e scegliere in totale libertà i premi tra le numerose offerte Flashsales, il nuovo Catalogo Tech and Travel e gli €Bonus, da utilizzare per stornare non solo le spese di viaggio, ma tutte le spese dell'estratto conto. Grazie alla collaborazione tra Diners Club e partner di prestigio, si accede al portale dinerscashbacks.it, mediante il quale è possibile, ad esempio, riservare e pagare l'hotel con Carta Diners Club e ricevere immediatamente un cashback del 5%.

Carta Diners Club Black Company è la Carta che offre tutta la protezione e la sicurezza per essere veramente liberi da ogni pensiero, con:
- Copertura assicurativa unica, automatica e gratuita che tutela business e viaggi
- Quintessentially, che mette a disposizione servizi unici, upgrade gratuiti, sconti speciali e prodotti esclusivi
- Fino a 61 giorni per pagare le tue spese
- Accesso immediato e gratuito, anche per un accompagnatore, alle oltre 1.000 VIP Lounge presenti nei principali aeroporti di tutto il mondo
- Esclusivamente agli associati Confindustria, verranno riconosciuti 10.000 PUNTI VIP al raggiungimento di almeno 3.000 € di spesa nei primi 3 mesi dall'attivazione della Carta.

*La Carta non prevede una possibilità di spesa illimitata. Ogni utilizzo, infatti, è soggetto ad una procedura di autorizzazione da parte di Diners Club basata sulla valutazione di vari fattori, tra cui, a titolo di esempio, il livello di spesa abituale relativo alla Carta, l'importo dell'operazione da autorizzare, le informazioni circa le disponibilità del Socio nonché la regolarità dei pagamenti relativi a tutte le Carte Diners Club allo stesso rilasciate.
Offerta valida fino al 31/12/2021 Le informazioni contenute in questa comunicazione sono aggiornate a gennaio 2021. Messaggio pubblicitario con finalità promozionale, per le condizioni contrattuali consulta i Fogli informativi su www.dinersclub.it.

CONTATTI
Laura Rossi
Cell: 3486776966
E-mail: laura.rossii@dinersclub.it

nexi
every day, every pay

www.nexi.it

L'Accordo con Nexi Payments SpA consente alle aziende associate di richiedere Carta Nexi Business Confindustria in versione aziendale (con addebito su conto corrente dell'azienda), a condizioni speciali e usufruendo dei vantaggi riservati ai possessori della carta:

- emissione gratuita della carta per i ruoli chiave dell'azienda
- emissione a condizioni agevolate per gli altri ruoli aziendali (a soli 15,49 € annui rispetto al costo massimo di 65,00 € di un'altra Carta Business Nexi)
- addebito posticipato delle spese sul conto corrente dell'azienda con valuta il giorno 15 del mese successivo a quello di riferimento
- App Nexi Pay, per il controllo diretto dei movimenti effettuati e dei limiti di utilizzo da parte di ciascun collaboratore
- Portale Aziende, un unico canale di accesso per semplificare le attività di gestione delle carte (gestione utenze collaboratori e creazione gruppi/download movimenti carte/ estratti/accesso agli estratti conto mensili/configurazione Spending Control)
- Spending Control, il servizio di monitoraggio delle spese dei collaboratori attraverso l'impostazione di limiti di utilizzo delle carte (geografico/per categoria merceologica/per importo, ecc.)
- benefici fiscali per la deduzione delle quote annuali delle carte, delle spese per l'invio degli estratti conto cartacei e dei costi carburante e la detrazione dell'Iva sui carburanti
- garanzie assicurative gratuite specifiche per le carte aziendali come la protezione del bagaglio, la protezione della carta in caso di furti/rapine allo sportello atm e una serie di tutele legali.

Nexi arricchisce, inoltre, l'offerta a favore delle Aziende Associate Confindustria con le nuove Carte Virtuali Nexi Corporate Pay (per il pagamento delle forniture aziendali) e Nexi Travel Account (per la gestione centralizzata delle spese di viaggio) richiedibili a condizioni vantaggiose. In più, solo per le Aziende che sottoscriveranno una carta virtuale nel corso del 2021, è disponibile un'ulteriore offerta dedicata legata al prodotto Nexi Black.

Per maggiori informazioni sul prodotto, è possibile consultare https://www.nexi.it/confindustria

CONTATTI
Per richiedere Nexi Business Confindustria o per altre informazioni di dettaglio sugli altri prodotti Nexi oggetto dell'offerta, inviare una richiesta all'indirizzo confindustria@nexi.it; il referente Nexi incaricato provvederà a fornire i riscontri nel più breve tempo possibile.

Up Day

www.day.it

Day crea e sviluppa soluzioni per le aziende. Servizi innovativi, fiscalmente convenienti e motivanti per il personale. Attraverso la conciliazione vita/lavoro, gli strumenti proposti aumentano il benessere individuale e favoriscono un clima aziendale sereno incrementando la produttività. Soluzioni per pausa pranzo, incentivi, piani di welfare aziendale e carburante.

Pausa Pranzo - Il tuo break sotto una nuova luce

Scegli per i tuoi dipendenti una pausa conveniente e di qualità con Day Buoni Pasto, spendibili tra i 110.000 esercizi partner. I nostri buoni sono più economici rispetto a un'indennità in busta paga e accrescono il potere d'acquisto del personale senza aggiungere costi al bilancio. Esenti da oneri fiscali e previdenziali fino a 8,00 € al giorno per dipendente con il buono pasto elettronico e fino a 4,00 € con il buono cartaceo.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Sconto Buono Pasto Elettronico: 13%
- Sconto Buono Pasto Cartaceo: 11,50%.

Incentivi - Lo shopping che illumina i risultati

I buoni Cadhoc sono lo strumento di motivazione ideale in ogni occasione per i tuoi dipendenti e collaboratori, ma anche per premiare clienti e partner d'affari. Moda, bellezza, sport e tanto altro sia online che offline, tutto in un unico buono.
Tra i brand più noti: Amazon, Decathlon, Zalando, IP, Q8, MediaWorld, La Rinascente, Sephora, Okaidi, Maison Du Monde, tanti punti vendita della grande distribuzione etc.

Day Welfare - Illumina la tua azienda di energia positiva

Per un'azienda è sempre conveniente offrire al personale servizi di welfare, non solo da un punto di vista economico ma anche motivazionale. Con Day Welfare scegli tra tanti servizi su misura: sanità, previdenza integrativa, famiglia, tempo libero e shopping.

Carburante - La scintilla che fa viaggiare il tuo business

La soluzione Day Carburante aiuta le aziende che vogliono acquistare un rifornimento smart e conveniente per il loro parco auto. Con la carta puoi dedurre il costo, detrarre l'IVA e accedere a una rete di 8.000 stazioni di servizio che garantiscono sicurezza nei rifornimenti e capillarità sul territorio.

CONTATTI
Francesco Caiazzo
Cell: 3203325506
E-mail: fcaiazzo@day.it

www.edenred.it

Ticket Restaurant®: è il buono pasto che consente alle aziende di aumentare il potere d'acquisto dei collaboratori con limitata incidenza sui costi aziendali, grazie all'esenzione da contributi fiscali e previdenziali.

Condizioni riservate

- Costo card 3 €/cad. – costo standard 5 €/cad.
- Azzeramento costi di attivazione - costo standard pari a 500 €

Numero Dipendenti	Sconto Minimo Garantito Listino	Sconto Minimo Garantito In Convenzione
0 - 30	0%	4%
31 - 45	3%	6%
46 - 60	4%	8%
61 - 120	5%	9%
121 - 999	7%	10%
>999	10%	13%

UTA Edenred®: è la carta carburante multibrand che garantisce libertà di rifornimento in oltre 8.500 stazioni di servizio in Italia.

Condizioni riservate

Commissioni decrescenti in base al volume acquistato ed agevolate rispetto al listino.

Numero Carte	Fee Massima da listino	Canone Carta annuale da listino	Fee Massima in convenzione	Canone Carta annuale in convenzione
Da 1 a 5	3.5%	10 €	3%	10 €
Da 6 a 10	3%	10 €	2.5%	10 €
Da 11 a 20	2.5%	10 €	2%	10 €
Da 21 a 40	2%	10 €	1.8%	8 €
Maggiore di 40	1.8%	10 €	1.5%	8 €

CONTATTI (Uta e Ticket Restaurant)

Greta Taborelli
Tel: 02.2690445
E-mail: Segreteriacommerciale.ticket-IT@edenred.com

Easy Welfare Edenred: il servizio di Welfare Aziendale

Easy Welfare Edenred propone soluzioni capaci di far crescere il benessere di aziende e collaboratori, offrendo consulenza su misura e strumenti progettati per rispondere efficacemente alle specifiche realtà e alle diverse popolazioni aziendali attraverso:

- oltre 32.000 partner diffusi su tutto il territorio nazionale che assicurano la massima spendibilità del credito welfare
- Un portale online ed una piattaforma gestionale semplici e intuitivi per controllare ed utilizzare il piano welfare in modo semplice e sicuro con possibilità di personalizzazione per ogni singola azienda.

Condizioni riservate

Sconto del 16% sulla progettazione ed implementazione del Piano Welfare.

CONTATTI (Easy Welfare)

Liliana Astrologo
Cell: 3356310222
E-mail: liliana.astrologo@edenred.com

www.epspa.it

I servizi di ristorazione offerti dall'EP S.p.A. sull'intero territorio nazionale esprimono tutta la tradizione, la genuinità, l'originalità, la creatività tipiche della cucina e delle imprese italiane. Grazie all'esperienza e la professionalità dei propri collaboratori, la Ep S.p.A. è in grado di offrire servizi di ristorazione "completi" perché spaziano dalla progettazione, ristrutturazione ed individuazione del corretto lay-out delle mense aziendali alla scelta delle attrezzature e della tipologia di servizio e menu da offrire per la migliore pausa pranzo; "particolareggiati" perché tengono conto delle caratteristiche ambientali e strutturali degli impianti dove si potrà svolgere il servizio, "unici" perché soddisfano i bisogni di volta in volta diversi dei clienti serviti.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sui servizi di Ristorazione e gestione di ristoranti aziendali l'EP S.p.A. offre, alle aziende associate a Confindustria e alle Associazioni del sistema, uno sconto del 5% al raggiungimento di 50.000 € di fatturato mediante la realizzazione di un numero massimo di tre buffet annui per 50 persone per un importo in omaggio di 2.500 €.

CONTATTI

Rocco Ruggiero
Cell: 3668538852
E-mail: rocco.ruggiero@epspa.it

Auditorium della Tecnica

www.centrocongressi.confindustria.it

L'Auditorium della Tecnica, sito nell'avanzato quartiere d'affari dell'EUR, fu progettato dagli architetti Vincenzo Monaco, Edoardo Monaco e Pier Luigi Spadolini. Venne inaugurato il 30 maggio del 1974 e, per oltre 40 anni, ha svolto un ruolo importante in termini di efficienza in ambito convegnistico.
L'intervento di restyling, terminato nella prima metà del 2016, lo ha reinterpretato in chiave contemporanea e, grazie alle sue dotazioni tecnologiche, lo ha reso una struttura d'avanguardia nel panorama nazionale e internazionale.

L'**Auditorium della Tecnica** ha capienza massima di 800 posti ed è composto da **palco**, **tavolo relatori** e **podio**, modulari e removibili. Il sistema di **videoproiezione centrale**, laterale e videomapping, insieme alle sofisticate **dotazioni illuminotecniche** e **audio**, rendono la **sala multifunzionale** e **suggestiva**.
A disposizione degli ospiti l'ampio Foyer, dove sono ubicati 2 hospitality desk, il bar e il guardaroba, e 7 salette VIP ideali per ospitare riunioni e sessioni parallele. Contigue al Foyer, due sale da 1.200 mq totali destinabili a servizi espositivi e ristorativi.

Il **Centro Congressi**, collegato all'Auditorium, dispone di ulteriori **18 sale riunioni**, alcune con pareti mobili, con capienza dalle 5 alle 250 persone.

Infine, la **Terrazza Capogrossi**, 2.230 mq scoperti e panoramici, un'esclusiva location per aperitivi e cene di gala tra il Palazzo della Civiltà Italiana e la Basilica dei Santi Pietro e Paolo.

OFFERTA PER GLI ASSOCIATI

Il Centro Congressi Auditorium della Tecnica riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate. Gli associati, infatti, potranno usufruire di tariffe scontate del 30% sull'affitto degli spazi congressuali.

CONTATTI

Federica Bandini
Tel: 065903237
Cell: 3457248335

Flavio Pompili
Tel: 06903379
Cell: 3355944797

Giulia Cozzolino
Tel: 065903306
Cell: 3666644293

E-mail: centrocongressi@confindustria.it

CARPISA

www.carpisa.it

L'azienda **KUVERA S.p.a.** titolare dei marchi **Carpisa–GoCarpisa**, offre un servizio speciale per personalizzare i propri prodotti e utilizzarli come gadget o regali aziendali. Da Trolley customizzabili con un'immagine, un messaggio o il logo della azienda, a zaini, borsoni e accessori su misura; propone una vasta gamma di articoli, sempre alla moda e di elevata qualità.

In tale contesto, il **Corporate Gift/Regali aziendali** rappresenta un valido strumento di comunicazione nel mix di marketing. Esso è principalmente un mezzo di valorizzazione per promuovere l'immagine aziendale, stimolare la consapevolezza del brand, rafforzare le relazioni B2B, generare nuovi lead e implementare le vendite.

L'azienda KUVERA S.p.a., riserva agli associati le seguenti agevolazioni:

- personalizzazione ad hoc in base all'esigenze del cliente, minimo acquisto 1000 pz. a prezzi riservati
- sconto a partire dal 30% su prodotti già realizzati, con inserimento del logo dell'azienda richiedente, con un minimo d'ordine di 100 pz.

Per una panoramica dei nostri servizi e per ricevere maggiori informazioni consultare il sito nella sezione dedicata https://www.carpisa.it/it_it/regali-aziendali/

CONTATTI

Giuseppe Colace
Cell: 3356740682
E-mail: corporategift@carpisa.com

CMadvisor MEET2IT

www.meet2it.com

CM Advisor crea e sviluppa strategie di comunicazione integrata per le aziende offrendo servizi innovativi mirati alla digitalizzazione e a favorire i processi di internazionalizzazione aziendali. I servizi offerti dall'agenzia spaziano dalla consulenza, alle realizzazioni web, dalla sicurezza informatica all'organizzazione di eventi passando per la comunicazione creativa, il web marketing e il Social Media Marketing.

MEET2IT: INTERNATIONAL MARKETPLACE B2B PER IL MADE IN ITALY – OFFERTA PER GLI ASSOCIATI

MEE2IT è stata sviluppata da CM Advisor, azienda specializzata nella consulenza strategica e nei servizi di digital marketing, associata a Confindustria Salerno. La piattaforma ha visto la collaborazione tra il team di sviluppatori di CM Advisor ed ingegneri su base internazionale.

Il prodotto è proposto ai Soci Confindustria in CONVENZIONE NAZIONALE

MEET2IT si configura come il marketplace B2B dedicato alle aziende che fanno del Made In Italy uno dei principali valori alla base del proprio operato e che intendono affiancare alle attività di comunicazione tradizionali una qualificata presenza in rete per intercettare l'interesse di clienti del segmento business sui mercati internazionali sfruttando il digital marketing.
Il marketplace mette in relazione le PMI e le Grandi aziende italiane con i propri target di riferimento all'estero: buyer, rivenditori, Gdo in Europa, Americhe, Asia, Australia, Paesi Arabi.
Ogni azienda avrà a disposizione un mini sito sulla piattaforma in grado di raccogliere, attraverso layout personalizzati ed in linea con la corporate aziendali, tutte le informazioni importanti (presentazione, foto, video) il proprio catalogo di prodotti e servizi e i contatti (e-mail, telefono) con la possibilità di inserire una chat per la messaggistica istantanea.
Fondamentale sarà il lavoro di ottimizzazione SEO della piattaforma che verrà indicizzata sui principali motori di ricerca che di ogni azienda: l'obiettivo è posizionare efficacemente il cliente sui principali motori di ricerca internazionali (Google, Bing, Baidu, Yahoo, Yandex, Ask, Naver).

CONTATTI
Maria Zamboli
Tel: 0240031823
E-mail: zamboli@cmadvisor.it

CYBEROO

www.cyberoo.com

Cyberoo, società quotata sul Mercato AIM Italia di Borsa Italiana, è una PMI Innovativa emiliana specializzata in cyber security per le imprese. Cyberoo si occupa di sicurezza informatica a 360°, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado proteggere, monitorare e gestire il valore inestimabile delle informazioni. L'azienda si rivolge al mercato con un portfolio di soluzioni enterprise sviluppate tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie.

Cyberoo riserva alle aziende associate Confindustria e a tutte le Aziende italiane che ne faranno richiesta, gratuitamente per tre mesi, i servizi innovativi di cyber security, Cypeer e CSI e i servizi di File Integrity e Admin Log, facenti parte della suite Titaan. Tali soluzioni sono finalizzate a garantire un'elevata sicurezza soprattutto in questo momento in cui le aziende fanno ampio uso di modalità lavorativa in Smart Working con crescenti e impreviste problematiche di cyber security.

Cyber Security Intelligence (CSI) è un servizio di threat intelligence che notifica minacce provenienti dall'esterno come la creazione di domini clone per effettuare truffe o data breach.
Cypeer è un servizio di Managed Detection & Response, basato su una piattaforma XDR che si propone di monitorare tutte le informazioni presenti nell'ecosistema IT dell'azienda e proteggerlo da eventuali attacchi informatici avanzati.
File Integrity è un software as a service che fornisce la possibilità, anche da remoto, di capire cosa avviene su un FileServer.
Admin Log è un software as a service sviluppato per soddisfare i requisiti GDPR per la gestione dei Log di Amministratore di sistema.

I VANTAGGI DEDICATI

- Agevolare e fornire maggiore protezione sulle connessioni remote
- Protezione dei dispositivi e accesso ai dati aziendali
- Monitoraggio e notifica di eventuali incidenti di Cyber Security
- Supporto da parte dell'i-SOC di Cyberoo 24/7.

I VANTAGGI ECONOMICI

- Gratuità dei servizi per i primi tre mesi
- Sconto del 5% sul prezzo di listino* al termine dei tre mesi gratuiti
- Pagamento a 120 GG FM sulla fatturazione trimestrale, anziché 90 GG.

*Il listino prezzi dei servizi di Cyber Security dipende dalla dimensione aziendale calcolata sul numero di server fisici e virtuali e sul numero di end user che compongono l'ecosistema IT aziendale.

CONTATTI
Riccardo Leonardi
Tel: 0522385011
Cell: 3371584077
E-mail: riccardo.leonardi@cyberoo.com - info@cyberoo.com

ELIGO
EVOTING & CONSULTING

www.eligo.social

ID Techology S.r.l. ha sviluppato la piattaforma di evoting ELIGO, leader indiscusso nel mercato italiano con 15 anni d'esperienza e oltre 2.4 milioni di votanti italiani solo nel 2019.
Adottata da centinaia di Aziende, Fondi e Casse previdenziali, Associazioni, Comuni ed Università.

Voto elettronico solo da remoto (online) oppure presso seggi elettronici o modalità mista
- Votazioni RSU/RLS
- Votazioni statutarie
- Votazioni in Assemblee o Congressi.

ELIGO LIGHT: 20% su prezzo di listino della licenza software.

ELIGO PRO: 20% sul prezzo di listino della licenza software e moduli aggiuntivi + servizi ad hoc.

ELIGO CORPORATE: 10% sul costo totale del progetto ad hoc.

ELIGO ASSEMBLEA VIRTUALE: 15% sul prezzo di listino della licenza software + servizi ad hoc.

CONTATTI
Filippo Pugliatti
Tel: 028051131
E-mail: f.pugliatti@idtech.it

enel x

www.enelx.com

Il **Circular Economy Report** di Enel X permette alle aziende, attraverso una metodologia validata da RINA, di misurare il proprio livello di maturità circolare e di individuare, attraverso una roadmap di interventi concreti, soluzioni che possono aumentare il livello iniziale, con conseguenti benefici in termini ambientali, energetici ed economici.
Il tutto può essere comunicato in modo efficace, potendo contare sui canali di comunicazione del Gruppo Enel.

Più in dettaglio, il report si struttura su due livelli:
1. con il **Corporate CE assessment** si valuta il livello di maturità e diffusione dei principi dell'economia circolare in ambito aziendale, lungo tutte le fasi della catena del valore (progettazione, consumi energetici, vendite, acquisti, logistica, etc.);

2. con il **Site Energy CE assessment** è un'analisi applicata ad uno specifico sito selezionato dal cliente (es. ufficio, magazzino, sito produttivo etc.), riguardo le fonti energetiche utilizzate e relativa gestione.

Il risultato dell'analisi consegna al cliente **due punteggi percentuali**, corrispondenti al livello di applicazione dell'economia circolare nella propria azienda e nello specifico sito selezionato. Partendo da tali valori Enel X disegna una **"Roadmap di circolarità energetica"** in cui, in base alle esigenze del cliente, seleziona prodotti e servizi che consentirebbero un aumento del livello di circolarità assegnato. L'analisi di **"Sensitività della circolarità energetica"** è proprio lo strumento incluso nel report tramite cui viene calcolato l'incremento percentuale del livello di circolarità raggiungibile in base al mix di soluzioni adottabili.i.

BENEFICI DEL REPORT DI CIRCOLARITÀ PER LE AZIENDE
- Strumento di pianificazione
- Mezzo di comunicazione
- Leva strategica e competitiva
- Meccanismo di riduzione costi e CO2
- Abilitatore di finanza agevolata

VANTAGGI PER LE AZIENDE ASSOCIATE
Riserviamo alle aziende associate Confindustria il servizio di realizzazione del **Circular Economy Report, in versione "Boosted"**, che comprende, rispetto alla versione standard, un pacchetto di comunicazione e l'esecutivo stampa del report, ad un prezzo scontato del **20%**, pari a **5.600€+IVA**, alle prime 50 aziende che acquisteranno il servizio in convenzione, e un prezzo di **5.950€+IVA** (per uno sconto pari al **15%**), per le successive.

CONTATTI
E-mail: vincenzo.latosa@enel.com
E-mail: giulio.molinaro@enel.com

www.epipoli.com

Epipoli in occasione dell'accordo di convenzione con Confindustria propone una selezione di Gift card con una condizione economica di vantaggio.
L'offerta sarà valida fino al 30-06-2021.

LA PROPOSTA ECONOMICA
Mygiftcard Square – Multi-shopping con oltre 100 proposte di acquisto Gift Card: Sconto 3%

Carrefour, Esselunga, Despar (Nordest) , Grandel , Megamark , PAM e ALI: Sconto 2%

Tutte le altre tipologie di Gift Card (ad eccezione di Mastercard) sono vendute al valore facciale.

Termini e Condizioni di pagamento
La fornitura delle Gift Card e relativi costi di gestione verranno fatturati all'ordine con pagamento a vista.
In quanto titoli di credito, le Gift Card saranno fatturate esenti IVA ex art.2. DPR 633/72.
Per le aziende Associate, Epipoli ha siglato un accordo quadro che prevede:

- Per acquisti fino a 100.000 € di fatturato (ordine Gift Card anche di vario genere previste nel Catalogo Confindustria) è previsto il costo al solo valore facciale senza applicazione di alcuna commissione, con un risparmio di almeno il 7% rispetto alle migliori condizioni di mercato.
- Per acquisti superiori a 100.001 € di fatturato oltre al mantenimento delle precedenti condizioni di acquisto viene offerta la possibilità di accesso ad una piattaforma di erogazione delle Gift Card a ciascun dipendente totalmente personalizzata con il logo dell'azienda associata. Il contributo di 2.500 € per lo sviluppo della piattaforma personalizzata verrà inizialmente fatturato all'azienda e, al superamento del fatturato di 100.001 € verranno erogate Gift Card per un controvalore di 2.500 €.
- Spedizione Gift card fisiche: via corriere 9,00 € + IVA per singolo ordine
- Spedizione Gift card digitali: nessun costo.

CONTATTI
Francesco Panizza
Cell: 335252502
E-mail: francesco.panizza@epipoli.com

Rafael Sanvito
Cell: 3404635487
E-mail: rafael.sanvito@epipoli.com

www.errebian.it

Errebian, un unico partner, un partner unico.
Una storia italiana di successi resi possibili da una vocazione al miglioramento continuo di prodotti, processi, strumenti e servizi. Una presenza sul mercato caratterizzata, in questi 53 anni, dalla capacità di adeguarsi ai cambiamenti del tessuto produttivo del paese, delle persone e del loro lavoro.
Un mondo in continua espansione ed evoluzione che passa dalla passione per l'innovazione tecnologica ad un impegno concreto per l'ambiente, la cultura ed il sociale.

Trasformare la complessità delle vostre esigenze in soluzioni semplici è il nostro talento. Per questo la nostra offerta, frutto di esperienza e di costanti investimenti in competenze, tecnologie e partnership, ha raggiunto oggi oltre 78.000 referenze.

Agli associati sono riservati sconti straordinari con un valore medio del 30%.
Ogni associato che ne fa richiesta avrà un listino dedicato (core list di 243 articoli selezionati) ma potrà sempre scegliere sulla gamma completa dei servizi e settori Errebian.

Insieme ai tradizionali Prodotti per l'ufficio, proponiamo soluzioni d'acquisto su tutti i nuovi settori organizzati e stampati su 1 Catalogo Generale e su 4 Cataloghi specialistici (ArReady in pronta consegna - Sicurezza sul Lavoro - Arredi, Progettazione e Contract - Progetti promozionali e Stampati personalizzati). Di seguito i settori:

• Arredo, Progettazione e Contract • Scuola e Didattica • Sport, Giocattoli e Tempo libero • Catering, Bar e Ristoranti • Sicurezza sul lavoro e DPI • Abbigliamento da lavoro • Scuola e Didattica • Sport, Giocattoli e Tempo libero • Imballaggi e Movimentazione merci • Elettronica ed Informatica • Elettrodomestici, Climatizzatori e Audiovideo • Hardware nuovo e ricondizionato • Servizio Costo Copia (MPS) • Stampanti e Consumabili • Smaltimento toner e Rifiuti speciali • Utensileria professionale e Materiale elettrico • Igiene e Detergenza • Progetti promozionali • Stampati personalizzati

Inoltre ad ogni associato saranno riservati::

- e-Procurement attraverso il proprio applicativo CORAL2.1
- Consegna al piano nell'arco delle 24h (48h nelle isole e centri minori) con mezzi propri e personalizzati
- Trasporto gratuito per ordini superiori a 100,00 €
- Managed Print Services: servizio SmartPage di gestione dei dispositivi di stampa. Sul vostro parco macchine, totalmente o in parte, sono applicabili le soluzioni "Consumo Toner" e "Costo Copie" che garantiscono grandi vantaggi
- Customer Service con personale altamente qualificato e formato per assicurarvi ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita.

CONTATTI
Federica Triolo
Tel: 0691998611
Numero verde: 800062625
Fax numero verde: 800063625
E-mail: servizioclienti@errebian.it

www.fmtsgroup.it

FMTS Group è un gruppo societario che si occupa di formazione continua, corsi di alta specializzazione, servizi per il lavoro, mobilità internazionale.

I servizi

Le società di FMTS Group si occupano di formazione finanziata (Fondi Interprofessionali) con il Brand "FMTS Formazione", di ricerca, selezione, somministrazione e politiche attive del lavoro con il "Brand FMTS Lavoro", di mobilità internazionale con il Brand "FMTS Experience", di sviluppo delle competenze trasversali (soft skills) con il brand "A me è successo" e di alta formazione gastronomica con il brand "In Cibum".

I vantaggi per gli associati

- Tariffa del 20% consulenza gestione Conto Formazione Ordinario Aziende
- Sconto del 10% su tutti i prodotti "A me è successo"
  Esperienze tailor made ed eventi di networking per la crescita e il miglioramento delle soft skills.
- Sconto del 10% su tutti i prodotti "In Cibum"
  Masterclass e percorsi formativi esclusivi per professionisti dell'horeca, aspiranti tali e food lovers.
- Politiche Attive
  FMTS Lavoro offre gratuitamente agli associati di Confindustria la ricerca e selezione di profili beneficiari di Politiche Attive definite a livello regionale e nazionale.
- Ricerca e Selezione
  FMTS Lavoro offre agli associati di Confindustria uno sconto del 30% sul costo della selezione. Lo sconto sarà applicato sia per la ricerca di profili con fee percentuale sulla RAL, sia in caso di ricerca e selezione di profili a tariffe standard.
- Somministrazione Standard
  FMTS Lavoro offre agli associati di Confindustria uno sconto fino al 25% sulle tariffe mediamente applicate; la peculiarità del servizio prevede sempre la definizione di ogni singola tariffa sulla base del CCNL adottato dall'azienda cliente.
- Somministrazione Smart
  FMTS Lavoro offre agli associati di Confindustria la possibilità di utilizzare una piattaforma digitale smart che permette di usufruire di uno sconto fino al 50% sulle tariffe mediamente applicate. La peculiarità del servizio prevede sempre la definizione di ogni singola tariffa sulla base del CCNL adottato dall'azienda cliente.

CONTATTI
Guido Tramontano
Tel: 0828370305
Cell: 3920277206
E-mail: gtramontano@formamentisweb.it

www.fortesecurgroup.com

Risk Analysis: sconto del 30%

L'analisi dei rischi viene realizzata in una visione olistica che verifichi lo status di sicurezza a 360 gradi: preservare gli asset fisici, i sistemi informatici, così come il know how aziendale e il personale (travel security, progetto di sicurezza "Tripla A" dei key man).
Effettuare questa attività di monitoraggio permette di valutare ed implementare strategie per la corretta mitigazione dei rischi specifici del proprio business.

Training: sconto del 30%

L'Academy di ForteSecurGroup, che in 2 anni ha formato circa 5.000 persone, è costituita da istruttori altamente qualificati, per erogare corsi di formazione specialistica al personale aziendale.

- Travel Security
- Corporate Security
- Aviation Security per tutte le categorie previste da ENAC
- Port Security
- Servizi di Sicurezza Sussidiaria (trasporti ferroviari e trasporti pubblici).

Travel Security: sconto del 30%

Il progetto è legato alla formazione, alla redazione di procedure specifiche e all'invio di schede paese per tutto il personale che, per motivi lavorativi, deve effettuare trasferte al di fuori del proprio luogo di lavoro.

Servizi di vigilanza: sconto del 10%

La nostra società è in grado di offrire servizi con personale altamente qualificato per le attività di controllo accessi, receptionist e vigilanza armata, a seconda delle vostre esigenze, al fine di prevenire possibili atti criminosi.Tutti gli impianti tecnologici sono remotizzabili presso la nostra Centrale Operativa Focal Point, in grado di fornire assistenza e coordinare il pronto intervento, in tutto il territorio nazionale ed europeo, in caso di allarme.

CONTATTI
Alessia Forte
Tel: 04221627000
Cell: 3290585817
E-mail: info@asg-network.com

iltuogiornale.it

www.iltuogiornale.it

iltuogiornale.it, la prima piattaforma online per creare un giornale personalizzato in versione digitale o cartacea, riserva al Sistema Confindustria e a tutte le aziende associate condizioni riservate per realizzare i propri progetti di comunicazione interna ed esterna.

Le aziende associate potranno creare un proprio giornale per:
- promuovere eventi, convegni e kick-off aziendali
- promuovere prodotti/servizi in occasione di fiere
- creare un house organ per la costruzione di una solida corporate identity
- informare i soci in occasione di assemblee ed eventi
- raccontare un evento o una ricorrenza.

Molti anche i servizi aggiuntivi a disposizione di aziende e associazioni, come:
- servizio di impaginazione professionale
- creazione di template personalizzati
- servizio di copywriting professionale
- cellophanatura e postalizzazione dei giornali a un indirizzario dell'azienda.

È possibile, inoltre, stampare il giornale anche con la realtà aumentata e rendere più interattiva l'esperienza di clienti e lettori attraverso un video, un audio, un'immagine a 360°, un modello 3D o un configuratore virtuale.

Tutte le aziende associate potranno GRATUITAMENTE:
- esportare e condividere la prima pagina del giornale in formato digitale;
- avere accesso ad un'ampia banca immagini;
- richiedere un template personalizzato per il proprio giornale.

Tutte le aziende associate, inoltre, riceveranno UNO SCONTO DEL 10% per:
- l'acquisto di un abbonamento annuale o mensile al servizio iltuogiornale.it per esportare tutte le pagine del giornale in formato digitale (non solo della prima pagina, che è sempre gratuita) e avere accesso a template premium (riservati solo agli iscritti al servizio a pagamento);
- la stampa dei giornali formato quotidiani e minizine.

Per accedere alle condizioni riservate, sarà necessario utilizzare su iltuogiornale.it il codice ITG2CONF19 al momento dell'iscrizione alla piattaforma o successivamente all'interno della propria area personale.

Per agevolare l'utilizzo della piattaforma, saranno disponibili per le aziende associate video tutorial sulle funzionalità dell'editor e linee guida sulle tecniche di scrittura creativa e persuasiva. Il nostro team di esperti sarà sempre disponibile a supportare associazioni, aziende associate e i referenti progettuali, sfruttando i canali di comunicazione quali live chat sul sito web, telefono, WhatsApp ed email.

CONTATTI
Per saperne di più su iltuogiornale.it, richiedere una consulenza personalizzata o ricevere supporto sulla piattaforma, le aziende associate potranno scrivere a confindustria@iltuogiornale.it.

informatpress
Information technology

www.informat-press.it

CHI SIAMO
Informat Press srl nasce nel 1987 da un gruppo di giovani editori appassionati di informatica che videro nell'affermarsi delle nuove tecnologie un'opportunità di sviluppo per nuovi prodotti al servizio dei professionisti del diritto e dell'economia. Una ricerca costante di soluzioni per rendere fruibile in modo semplice, rapido e completo le informazioni fondamentali per lo svolgimento delle loro attività.

SERVIZI OFFERTI
Oggi Informat Press è una casa editrice specializzata in pubblicazioni per il mondo delle professioni e delle Università. Realizza prodotti elettronici e applicativi web e cura il marketing e la diffusione di un ampio catalogo di prodotti editoriali.
Ha maturato una forte esperienza nel campo della gestione delle risorse elettroniche per Uffici studi e biblioteche con lo sviluppo di Data Lexis oltre che siti di marketing per eventi nazionali. È editrice di numerose riviste online specializzate che vanno dal settore industriale a quello dei servizi, da quello dell'agricoltura al terzo settore.

L'ultimo prodotto nato in casa Informat-Press srl è smartPaper una piattaforma per la gestione, la consultazione e la condivisione delle informazioni tratte dai prodotti in abbonamento.

Con la piattaforma professionale smartPaper è possibile avere un unico punto di accesso facile e veloce per tutte le risorse elettroniche selezionate (quotidiani, riviste tecniche, banche dati, cataloghi, eBooks, periodici, portali tematici, multimedia, tesi, E-prints).

smartPaper offre la possibilità di:
- sfogliare i tuoi quotidiani preferiti
- ricercare le notizie attraverso un unico motore di ricerca
- creare selezione di articoli
- condividere i tuoi risultati con colleghi e partners attraverso mail social e il tuo giornale personale

smartPaper si rivolge non solo ai professionisti della comunicazione ma tutti i manager che desiderano avere in ogni momento della giornata una finestra per restare aggiornati su cosa avviene in Italia, in Europa e nel mondo. Una grande piattaforma di fonti digitali per il monitoraggio e delle informazioni e la rassegna stampa. Un sistema per il controllo e la conservazione dei fatti di cronaca, gli eventi della cultura e dello spettacolo, l'evoluzione del costume, i protagonisti delle imprese e della finanza.

Sconti riservati agli associati dal 18% al 40% sul costo del listino (lo sconto è determinato dalla tipologia di abbonamento)

CONTATTI
Aleksei Zioni
Cell: 3755028130
E-mail: ad@informat-press.it
Pec: Informat-press@legalmail.it

www.italia-defibrillatori.it

PER CHI NON POSSIEDE ANCORA UN DEFIBRILLATORE:

- Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli eventuali accessori e servizi
- Extra sconto minimo dell'8% sull'acquisto dei defibrillatori
- Extra sconto minimo del 10% sull'acquisto di armadietti e segnaletica
- Pannello "Azienda Cardio-Protetta" con manovre di rianimazione OMAGGIO
- Condizioni agevolate sull'attivazione dell'eventuale Programma di Assistenza
- Possibilità di fornitura dei defibrillatori tramite la formula del Noleggio Operativo pagando un canone trimestrale interamente deducibile.

PER CHI POSSIEDE GIÀ UN DEFIBRILLATORE:

- Extra sconto minimo del 5% sull'acquisto di elettrodi e batterie sostitutivi per defibrillatori di tutte le marche e pronta consegna nel 90% dei casi
- Condizioni agevolate sull'attivazione di un eventuale Programma di Assistenza sul defibrillatore già acquistato
- Condizioni agevolate sull'eventuale attivazione di telecontrollo h24 (ove possibile)
- Super-Valutazione fino al 100% dell'eventuale vecchio defibrillatore per l'acquisto di nuove apparecchiature telecontrollate.

Acquistare un DEFIBRILLATORE è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente. Per questo motivo consigliamo solo prodotti di qualità (preferibilmente telecontrollati h24), collaudiamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza postvendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione e/o il telecontrollo h24 del defibrillatore.

CONTATTI
Tel: 0595968337
Fax: 0598671042
E-mail: retindustria@italia-defibrillatori.it

Antonella Petit Bon
Cell: 3467581565
E-mail: a.petitbon@italia-defibrillatori.it

Andrea Ascari
Cell: 335464703
E-mail: a.ascari@italia-defibrillatori.it

www.lucianoponzi.it

Luciano Ponzi Investigazioni
Agenzia Investigativa fondata nel 1958 da Vittorio Ponzi e diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori ed informatori commerciali. Non siamo semplici investigatori privati, bensì una realtà evoluta e strutturata, proiettata a risolvere ogni esigenza di ricerca della verità. I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) ad investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero grazie ad una vasta rete di partnership internazionali.

L'agenzia Luciano Ponzi Investigazioni, grazie all'esperienza maturata ed alle risorse umane impiegate (esperti in ogni settore aziendale) è in grado di sopperire a tutte le esigenze dei propri committenti. Le investigazioni vengono curate nel dettaglio a seconda delle necessità della clientela, una prima analisi dei rischi è consigliabile per ogni azienda di ogni settore, successivamente si procede a investigare i soggetti sospettati di violare i doveri di fedeltà e correttezza.

Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia rilascia alla committenza una relazione dettagliata e valevole in sede di giudizio.

Indagini su Dipendenti Infedeli – Assenteismo (malattia, infortunio, L. 104)

- Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi

Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Concorrenza Sleale

- Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi

Indagini Commerciali e Finanziarie, Patrimoniali e per il Recupero del Credito

- Sconto dal 16% al 33% sulle tariffe di listino dei servizi

Reparto LAB: Digital Forensics e Bonifiche Ambientali, Telefoniche ed Informatiche

- Sconto del 25% al 28% sulle tariffe di listino dei servizi.

CONTATTI
Federico Cerioli
Tel: 800332332
Cell: 3486721898
E-mail: federico.cerioli@ponzi.pro

www.octagona.com

Octagona fa aumentare il fatturato e la marginalità della tua azienda all'estero. Presente direttamente o con partner locali in oltre 40 Paesi, Octagona ti affianca per vendere all'estero e a sviluppare il tuo business, pianificando e costruendo progetti vincenti.

L'OFFERTA DEDICATA

Digital Export

Ti aiutiamo a organizzare un sistema automatico di gestione del leads (CRM + Newsletter + Social) per garantirti un flusso costate di opportunità commerciali

- Durata: 2 mesi
- Sconto convenzione: 10% sul costo di listino.

Virtual Sales Trip

Tocca con mano il mercato di tuo interesse attraverso le nostre risorse, fisicamente presenti nelle aree mercato a maggior crescita. Il nostro team cerca per te potenziali clienti locali e organizza incontri virtuali dedicati per presentare la tua azienda e i tuoi prodotti.

- Durata: 2 mesi
- Sconto convenzione: 10% sul costo di listino.

Ricerca Clienti o Distributori Esteri

Ti aiutiamo a costruire la tua rete di vendita su un nuovo mercato. Analizziamo il tuo prodotto, ascoltiamo le tue necessità, identifichiamo numerosi potenziali clienti esteri e organizziamo per te incontri per stringere accordi commerciali.

- Durata: 3 mesi
- Sconto convenzione: 10% sul costo di listino

Temporary Export Management

Un nostro consulente esperto affianca la tua azienda nel percorso di sviluppo commerciale su uno o più Paesi target. L'attività prevede un assessment iniziale, la costruzione del piano export ed il supporto operativo nella fase di vendita del prodotto.

- Durata: 12 mesi (48 giornate)
- Sconto convenzione: 10% sul costo di listino.

I VANTAGGI

Sconto del 10% su tutti gli altri servizi Octagona (ad esempio: consulenza strategica, studio di fattibilità, costruzione reti di vendita, elaborazione di business plan, costituzione societaria su estero, etc.)

CONTATTI

Erica Lugli
Tel: 0599770184
E-mail: octagona@octagona.com

www.promomedianet.it

Promomedia, da 40 anni, affianca i manager delle principali aziende italiane e multinazionali nelle scelte strategiche in ambito promozionale. Alle aziende associate Confindustria Promomedia offre una consulenza completa che abbraccia tutte le fasi del processo: dalla comunicazione del prodotto sino al momento dell'acquisto.

Servizi offerti alle aziende associate

Supporto alle attività comunicative:

- Check up comunicativo
- Analisi di neuromarketing sulle campagne di comunicazione
- Branding e naming
- Key visual e Concept
- Format e coordinati aziendali
- Progettazione grafica.

Marketing Operativo:

- Merchandising
- In store Promotion
- Allestimenti.

Servizi d'innovazione nella comunicazione d'impresa:

- APP per la Realtà Aumentata (AR)
- Pubblicazione di contenuti per la AR
- Realizzazione di contenuti per le APP di AR.

VANTAGGI

- Check up comunicativo gratuito per tutte le aziende associate
- 30% di sconto sui servizi di supporto alle attività comunicative
- 10% di sconto sui servizi di Marketing Operativo
- 20% di sconto sulla APP per la Realtà Aumentata
- 30% di sconto sulla realizzazione e pubblicazione di contenuti di AR sulla APP dedicata.

Per richiedere il check up comunicativo

Gli associati potranno richiedere il check up comunicativo, previa registrazione e verifica dei dati, all'indirizzo: www.promomedianet.it/convezioneconfindustria

CONTATTI

Francesco Proia
E-mail: convenzioneconfindustria@promomedianet.it

www.tecnosrl.it

SERVIZIO KONTROLON

Soluzione 4.0 che rileva in tempo reale i dati energetici e di produzione provenienti dagli strumenti di misurazione installati negli stabilimenti, li confronta con il benchmark di settore e annulla le distanze tra i siti. I dati sono visionabili su una dashboard estremamente intuitiva e fruibile anche dal top management.

Vantaggi economici per gli associati:

- Audit gratuito presso gli impianti dei clienti interessati all'istallazione della piattaforma di monitoraggio "KontrolON", con un risparmio di 550 €
- Prova gratuita del sistema "KontrolON" per i primi tre mesi con un risparmio medio di 1.200 €
- Sconto del 15% sul canone mensile.

PERCORSO SOSTENIBILITÀ

Il nostro team di ingegneri, esperti in gestione dell'energia ed altamente qualificati, verificano tutte le opportunità di risparmio energetico aiutando l'azienda a conseguire certificazioni riconosciute a livello internazionale, quali ISO 50001, Environmental Product Declaration, Carbon Footprint di prodotto e di organizzazione.

Vantaggi economici per gli associati:

- ISO 50001: risparmio del 15% sul valore del progetto di certificazione
- Environmental Product Declaration: risparmio del 15% sul valore del progetto di certificazione
- Carbon Footprint di prodotto/di organizzazione: risparmio del 15% sul valore del progetto di certificazione.

CONTATTI

Augusto Bandera
Tel: 3463169984
E-mail: a.bandera@tecnosrl.it

Giulia Sollazzo
Tel: 3314373539
E-mail: g.sollazzo@tecnosrl.it

www.viatris.com/it-it/lm/Italy

VIATRIS è un **nuovo modello di azienda che opera nell'ambito della salute**, impegnata nell'offrire accesso ai farmaci, promuovere attività sostenibili e sviluppare soluzioni innovative, facendo leva sulla propria esperienza collettiva per migliorare la salute dei pazienti. **Nata nel 2020 dall'unione di Mylan e Upjohn**, Viatris raccoglie le migliori competenze del settore in termini scientifici, di produzione e distribuzione, integrandole con comprovate capacità a livello regolatorio, medico e commerciale, con l'obiettivo di offrire farmaci di qualità ai pazienti, quando e dove ne hanno bisogno. **In Viatris vediamo la sanità non così com'è, ma come dovrebbe essere**. Agiamo con coraggio e siamo nella posizione ideale per essere fonte di stabilità in un mondo in cui le esigenze sanitarie sono in continua evoluzione. **Viatris consente alle persone nel mondo di vivere una vita più sana in ogni sua fase**.

Nel corso dell'emergenza Coronavirus, la nostra Azienda si impegna per mettere a disposizione delle persone prodotti per la salute di qualità, con l'obiettivo di dare il proprio contributo al contenimento della diffusione del contagio. L'impegno si è rivolto, tra le altre cose, alla produzione di gel detergenti che permettano di effettuare un'igiene rapida delle mani, e all'offerta di test rapidi sierologici e antigenici, utilizzabili solamente da personale sanitario, che consentano una veloce identificazione di eventuali casi positivi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI

- Acquisto di Test Rapidi sierologici per il dosaggio delle IgG e IgM anti Sars-Covid 19, utilizzabili solamente da personale sanitario con uno sconto del 10%
- Acquisto di Test rapidi antigenici per la rilevazione qualitativa di antigeni Sars-Covid 19, utilizzabili solamente da personale sanitario con uno sconto dell'8%
- Acquisto di Clinogel 500ml e 100ml Gel a concentrazione alcolica pari al 65% v/v detergente mani per una igiene rapida senza bisogno di risciacquare con uno sconto rispettivamente del 10% e 7%
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Account commerciale dedicato.

CONTATTI

Andrea Fassio
Cell: 3666097042
E-mail: andrea.fassio@viatris.com

www.orienta.net

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane. Attiva sul mercato dal 1993 oggi conta in Italia più di 50 filiali dirette ed un fatturato di oltre 150 milioni di euro. È presente anche in Polonia e in tutta Europa grazie alla rete Eurotemps: una partnership nata con altre agenzie per il lavoro estere che ha l'obiettivo di offrire servizi HR attraverso un network internazionale.

I servizi offerti alle aziende:

- Somministrazione e Staff Leasing: per esigenze di lavoro a tempo determinato e indeterminato
- Permanent/Selezione del personale: per figure professionali da inserire direttamente in azienda
- Formazione Finanziata: per sviluppare corsi di formazione su misura finanziati dal fondo Forma.Temp e dai Fondi Interprofessionali
- PAL/Outplacement: Politiche Attive del Lavoro e servizi di consulenza per i lavoratori di ogni livello da ricollocare nel mercato del lavoro
- Tirocini: Orienta è ente accreditato ai servizi al lavoro e soggetto promotore per l'attivazione di tirocini
- HR Consulting: soluzioni di consulenza personalizzate
- Categorie Protette: personale specializzato dedicato alla selezione di risorse Legge 68/99
- Family Care – Le Cicogne - Divisione di Orienta che si occupa di lavoro domestico.

I vantaggi offerti alle aziende aderenti al sistema Confindustria:

Sconto del 21% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato e l'erogazione gratuita per la Formazione in e-learning di 4 ore sulla Sicurezza Generale (secondo quanto previsto dal D. Lgs. 81/2008 Art. 37 e dall'Accordo Stato Regioni 21 dicembre 2011).
Servizio di orientamento per i figli dei dipendenti con Myourjob, il primo portale in Italia per l'orientamento professionale specialistico.

CONTATTI
Pamela Pierangeli
Tel: 0672439700
Cell: 3357323936
E-mail: p.pierangeli@orienta.net

www.spacework.it

La mission di Space Work è quella di mettere al centro lo sviluppo del business del cliente, favorendo il benessere delle Persone all'interno delle organizzazioni, valorizzandole e sviluppando le loro competenze per processi efficienti.
In particolare si occupa di:

SVILUPPO ORGANIZZATIVO
Affianca le organizzazioni nei loro momenti di cambiamento, supportando i clienti al fine di approfondire la conoscenza delle Persone all'interno dell'organizzazione, sia in termini qualitativi che quantitativi, per il perseguimento degli obiettivi individuali e dell'azienda.

- Sistemi di valutazione delle competenze e Assessment del potenziale
- Sistemi "360°" di valutazione per le competenze manageriali
- Analisi di clima e dello stress da lavoro correlato per interventi a sostegno del benessere organizzativo
- Change management
- Ri-disegno organizzativo, Analisi di ruoli e posizioni
- Benchmark retributivi
- Supporto alla definizione di sistemi premianti, Sviluppo progetti welfare.

COACHING E COUNSELING

- Coaching individuale/Executive coaching: strutturato e strumentato
- Counseling: supporto psicologico ai bisogni individuali delle persone per facilitare il loro benessere all'interno delle organizzazioni
- Tutorship online: supporto a distanza delle attività di sviluppo individuale
- Goal team coaching: affiancamento al team sugli obiettivi di business.

RICERCA E SELEZIONE / EXECUTIVE SEARCH / HEAD HUNTING
Space Work srl è autorizzata dal Ministero del Lavoro e delle Politiche Sociali per l'esercizio dell'attività di Ricerca e selezione del Personale (prot. N. 39/0009745/MA004.A003).

ENGAGEMENT
Crea momenti di aggregazione con finalità motivazionali e di miglioramento dell'engagement, per creare emozioni nella comunicazione interna ed esterna all'azienda.

- Eventi Speciali convention e cene aziendali, presentazioni di nuovi prodotti, kick off, raggiungimenti di target, celebrazioni natalizie
- Outdoor occasioni in cui condividere emozioni, esperienze e creare nuove opportunità di relazione, al di fuori del contesto lavorativo
- Openday e/o Familyday momenti speciali dove si può condividere con la propria famiglia la propria realtà lavorativa. Il luogo di lavoro si veste a festa e diventa orgoglio e identità
- Team Cooking attività aggregative mutuate dalle tecniche organizzative della cucina.

SPACE WORK OFFRE al sistema associativo di Confindustria uno sconto pari al 10% rispetto allo standard sui servizi sopra citati e modalità di pagamento con bonifico a 60 giorni fine mese data fattura.

CONTATTI
Dorika Franchini
Tel: 0303771440
Cell: 3356375107
E-mail: dorika.franchini@spacework.eu

UMANA

www.umana.it

UMANA Spa Agenzia per il Lavoro presente in Italia con 142 filiali e altre di imminente apertura offre alle aziende aderenti al Sistema Confindustria UMANA i seguenti vantaggi:

- Somministrazione di lavoro a tempo determinato
  Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing)
  Apprendistato (mediante Staff Leasing)
  Mark up applicato sul costo del lavoro con 20% di sconto per personale selezionato da UMANA – 30% di sconto per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).
- Collocamento mirato – Assunzione di lavoratori disabili
  Umana con la sua Area Specialistica per le Politiche Attive del Lavoro, offre un servizio completo per la miglior gestione delle risorse da computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99), oltre ad un servizio dedicato di selezione. Dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.
- Welfare aziendale – Assistenza familiare
  Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica dedicata ai Servizi alla Persona - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con sconto del 30% sul mark up applicato.
- Servizi di ricerca e selezione del personale
  Umana tramite la sua divisione ALTI PROFILI riserverà alle imprese associate uno sconto del 30% sulle condizioni normalmente applicate.
- Digital Talent Week
  Le imprese associate potranno partecipare a condizioni di miglior favore alle Digital Talent Week, le fiere del lavoro 100% digitali dedicate al recruting per mettere in contatto talenti ed aziende su piattaforma digitale integrata realizzata da start-up tecnologica del Gruppo Umana.
- Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo
  Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate uno sconto del 10% sulle tariffe normalmente applicate.

CONTATTI
Francesco Egini
Tel: 0669380093
Cell: 3346060055
E-mail: relazioni.esterne@umana.it

BFF

it.bffgroup.com/it/home

BFF è una banca quotata e vanta oltre 35 anni di esperienza nella gestione delle complesse esigenze operative delle grandi aziende che forniscono la Pubblica amministrazione e il Sistema sanitario. BFF opera in Italia (con sedi a Milano e Roma) e in altri 8 Paesi in Europa: Croazia, Francia, Grecia, Polonia, Portogallo, Repubblica Ceca, Slovacchia e Spagna.

Linee di business:

- Factoring pro-soluto IAS/US GAAP compliant
  - Acquisto crediti commerciali vantati verso PA e SSN
  - Acquisto crediti fiscali
  - Smobilizzo Capex
  - Dynamic Discount.

- Gestione del credito
  - Gestione del credito verso PA e SSN
  - Gestione del credito verso l'intera filiera del farmaco
  - Fatturazione elettronica, ordine elettronico, conservazione sostitutiva
  - Assistenza legale

Per gli associati Confindustria sono riservate condizioni esclusive per l'offerta Factoring por-soluto:

- Azzeramento delle spese di istruttoria, valutazione e gestione
- Condizioni di favore nella definizione della commissione di acquisto pro-soluto dei crediti vanatati verso gli Enti pubblici

Quanto sopra riportato ha valore meramente informativo e non costituisce offerta al pubblico ai sensi dell'art. 1336 C.C. Per tassi e condizioni contrattuali sono a disposizione del pubblico i fogli informativi analitici dei singoli prodotti della Banca (https://it.bffgroup.com/it/trasparenza), ai sensi delle vigenti normative.
In nessun caso le informazioni pubblicate possono essere interpretate come offerta, raccomandazione, invito a offrire o messaggio promozionale finalizzato all'acquisto, vendita o sottoscrizione di prodotti finanziari.
Resta inteso che BFF – in ossequio e nel rispetto della normativa applicabile agli enti creditizi, nonché delle proprie procedure interne – valuterà, a proprio insindacabile giudizio, se concludere effettivamente con gli associati contratti di factoring pro soluto, nelle forme sopra illustrate. In particolare, in tale occasione, sulla base della valutazione del merito creditizio del potenziale cliente, nonché degli enti debitori, BFF verificherà le EFFETTIVE condizioni che potranno, nel caso, eventualmente essere proposte e applicate all'associato.

CONTATTI
Giorgio Graziani
Tel: 0244905408
Cell: 3356350574
E-mail: giorgio.graziani@bffgroup.com

Cerved

www.cerved.com

Cerved Group è la Data-Driven Company italiana. Grazie ai dati Cerved è in grado di fornire ogni giorno servizi per analizzare il rischio di credito, soluzioni di marketing orientate a far crescere il business e servizi di gestione dei crediti problematici. Con una presenza su tutto il territorio nazionale, Cerved Group è il punto di riferimento per più di 30.000 imprese e istituti finanziari in tutte le fasi del loro lavoro.
L'accordo prevede scontistiche ed assistenza dedicate per le principali 3 linee di business del gruppo:

Credit Information & Credit Management

Grazie ai dati, ai sistemi decisionali, ai modelli di valutazione e alle soluzioni tecnologiche, Cerved Group aiuta a gestire rischi e opportunità delle relazioni commerciali, valutare il profilo economico finanziario e capire l'affidabilità dei partner.
Inoltre affianca le imprese in tutte le fasi del recupero di crediti problematici e beni connessi: dall'intervento stragiudiziale alla consulenza legale, fino al remarketing dei beni mobili e immobili.

- Sconto fino al 20% sul prezzo di listino sui servizi di Credit Information e Credit Management
- Prova gratuita: con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi.

Marketing Intelligence

Grazie a Marketing Intelligence, divisione specializzata nei servizi di marketing, è possibile ricercare nuovi clienti e partner di business, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: ricerca nuovi clienti e partner, analisi della concorrenza, campagne digital, servizi SEO e Conversion Rate

- Sconto fino 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura.

CONTATTI
Christian Cattalini
Cell: 3938530678
E-mail: christian.cattalini@cerved.com
Numero verde 80002902929

coface

www.coface.it

L'offerta dedicata agli associati

Coface è uno dei leader a livello mondiale nell'assicurazione dei crediti commerciali, con 50.000 clienti nel mondo e filiali e partner in oltre 200 paesi. In Italia è presente su tutto il territorio grazie alla sua rete di Agenti Generali.
L'accordo riservato agli associati prevede formule di sconto e consulenza sia per l'Assicurazione dei Crediti che per la Business Information.

Business Information: iCON

Coface offre Business Information tramite la piattaforma innovativa iCON. La nostra gamma di prodotti: Business Report (Full e Snapshot), DRA, Credit Opinion, Monitoring.

Business Report. Il Full Report fornisce dati finanziari completi, valutazione credito con Raccomandazione di Massimo Credito, valutazione dell'impresa sulla base di 11 posizioni (da «Procedura di Insolvenza» a «Rischio Eccellente») e Adjustment Coface. Lo Snapshot Report fornisce una visione di sintesi degli elementi chiave per valutare i partner commerciali.

DRA (Debtor Risk Assessment). Coface determina e valuta la capacità di un'impresa di far fronte ai propri impegni finanziari a breve termine attraverso il DRA, per avere sotto controllo il proprio portafoglio assicurativo. Il DRA è espresso su una scala da 0 (fallimento) a 10 (rischio eccellente) con la corrispondente probabilità di default.

Credit Opinion (accompagnato da DRA e Country Risk Assessment). Prevede: @Credit Opinion, valore derivante dalle regole di Assicurazione dei Crediti, per importi singoli contenuti o per transazioni commerciali numerose, fino ad un massimo di 100.000 €, e Advanced Opinion, valutazione ad hoc su importi specifici richiesti dal cliente, basata sull'expertise di risk underwriting dei nostri arbitri, per esposizioni di maggior importo.
Coface ha previsto uno sconto sulle tariffe della linea di Business Information 10-15%, a seconda del pacchetto prepagato annuale scelto.

Assicurazione dei Crediti

La Polizza TradeLiner Coface è pensata per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato italiano che all'esportazione, e prevede: Prevenzione dei mancati pagamenti, grazie all'analisi di ogni acquirente e attribuzione dei limiti di credito; Recupero crediti giudiziale e stragiudiziale in oltre 200 paesi; Indennizzo.
Coface ha previsto uno sconto medio di circa il 10% sui diritti di istruttoria.

CONTATTI
Antonella Vona
Tel: 0248335640
E-mail: antonella.vona@coface.com - comunicazione@coface.com

www.cribis.com

CRIBIS è la società del Gruppo CRIF leader in Italia nei servizi per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero. CRIBIS fa parte del Dun & Bradstreet Worldwide Network, una rete di partner specializzati in tutti i temi dell'internazionalizzazione che mette a disposizione le informazioni su oltre 400 milioni di aziende in tutto il mondo.

CRIBIS X è la piattaforma dedicata al mondo dei Credit Manager che permette di tradurre le strategie commerciali e di gestione del credito in strumenti operativi per valutare nuovi clienti, monitorare e gestire il portafoglio clienti e ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale, consentendo così di ridurre DSO, scaduto e perdite.
Gli associati Confindustria possono accedere a un abbonamento annuale a CRIBIS X per la richiesta di report di informazioni commerciali su tutte aziende italiane, scontato del 20% rispetto al listino ufficiale sul sito www.cribis.com.

CRIBIS Export è il servizio che supporta le imprese in tutte le fasi del percorso di internazionalizzazione: dall'autovalutazione e l'analisi dei mercati più potenziali, alla ricerca di nuovi clienti, distributori e importatori fino al monitoraggio del rischio di credito e alla consulenza operativa per l'export.
Gli associati di Confindustria hanno diritto ad accedere ai seguenti servizi di CRIBIS Export con il 20% di sconto rispetto al prezzo di listino:

- 1 abbonamento annuale a CRIBIS X per richiedere report di informazioni commerciali su oltre 400 milioni di aziende nel mondo
- 1 licenza annuale di D&B Explore, l'esclusiva piattaforma marketing per trovare nuovi clienti, fornitori, distributori in tutti i Paesi del mondo.

CRIBIS Radar è il servizio che consente alle imprese di identificare e approfondire velocemente la disponibilità di contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati, bonus fiscali e crediti di imposta.
Cribis Radar supporta le imprese a superare le difficoltà tipiche della finanza agevolata, sia in fase di individuazione del bando che al momento di produrre la documentazione corretta per partecipare e ottenere il finanziamento.

Gli associati Confindustria possono accedere ai servizi di CRIBIS Radar con il 25% di sconto rispetto al prezzo di listino.

CONTATTI
Stefano Zecchi
Cell: 3357185971
E-mail: s.zecchi@consultant.cribis.com

Marco Cherubini - Roma
Cell: 3356161586
E-mail: m.cherubini@cribis.com

Leo Milesi - Milano
Cell: 3357516032
E-mail: l.milesi@cribis.com

www.innolva.it

Innolva è la società di Tinexta Group che opera nel campo dei servizi di Credit Information & Management. Da oltre 30 anni è leader nella fornitura di servizi per la gestione, la tutela e lo sviluppo del business in ambito corporate e finanziario.
Raccoglie, elabora e interpreta dati provenienti da più fonti per permettere alle organizzazioni di prendere decisioni sulla base delle informazioni più aggiornate e complete.

In esclusiva per Confindustria, solo per i nuovi clienti Innolva, il contratto per l'accesso a tutti i servizi è attivabile con uno sconto del 22%.
Approfittane subito per usufruire liberamente di tutti i servizi inclusi:

- INFORMAZIONI COMMERCIALI - Affidabilità in Italia e all'estero di persone e imprese con dettaglio negatività, soci e valutazione fido e rating
- INFORMAZIONI IMMOBILIARI - Situazione immobiliare con evidenza di compravendite, pignoramenti, ipoteche ed altri gravami
- SERVIZI DI MONITORAGGIO - Aggiornamento continuo con segnalazione delle variazioni intervenute nel tempo su rating, eventi negativi, modifiche camerali e immobiliari
- DATI UFFICIALI E PROSPETTI - Tutti i dati ufficiali delle imprese registrate in CCIAA ed esclusivi prospetti a valore aggiunto
- EVENTI NEGATIVI - Dettaglio completo delle negatività ufficiali a carico del soggetto
- TARGET & MARKET ANALYSIS - Per potenziare il business in Italia e all'estero, trovare nuovi prospect ed analizzare il mercato con check-up approfonditi sui concorrenti
- RECUPERO CREDITI - Gestione dei crediti in Italia e all'estero con soluzioni per interventi mirati in ogni fase mediante una strategia guidata da criteri predefiniti d'intervento in base all'anzianità e all'importo del credito
- REPORT PER IL RECUPERO - Ricerche e relazioni sui debitori relative a reperibilità, disponibilità patrimoniale ed eredi.

Perché scegliere i servizi Innolva

- rating altamente predittivo e attualizzato alle condizioni di mercato
- banca dati completa e aggiornata, con 100% delle imprese registrate, soci ed esponenti, 6 milioni di report immobiliari
- dati ufficiali e informazioni immobiliari utili a delineare la situazione patrimoniale
- esclusiva analisi probabilità di incasso crediti per una gestione efficace delle azioni di recupero
- area web riservata con archivio dei servizi richiesti, segnalazioni di monitoraggio e attività di recupero crediti
- customer care interno dedicato per supporto specifico su tutti i servizi.

CONTATTI
Sabrina Comoretto
Numero verde: 800222320
E-mail: sabrina.comoretto@innolva.it

REGIE SRL
GESTIONE CREDITI

www.regiesrl.it

Regie srl è una azienda innovativa certificata ISO9001 e ISO27001 che opera nel settore della consulenza, gestione, tutela e recupero del credito.

Regie S.r.l. è il partner ideale per imprese private, commerciali, utilities, banche, finanziarie e Pubblica Amministrazione, in quanto offre servizi e attività di Customer Care, Phone and Home Collection e di Legal Services. Nel settore della Pubblica Amministrazione rappresenta oggi in Italia un punto di riferimento per le attività innovative a supporto della gestione dei crediti, della riscossione e dell'analisi e gestione dei residui.

Regie S.r.l. grazie alla preparazione della propria organizzazione e alla flessibilità della infrastruttura informatica e gestionale, è in grado di costruire processi e pricing customizzati sia per aziende di dimensioni medio/piccole che grandi e per le diverse tipologie e nature dei crediti. Regie S.r.l. è in grado di gestire i crediti sia su tutto il territorio nazionale tramite la propria rete esattoriale e call center che all'estero grazie alla rete dei partner esteri.

Spinti dai valori associativi fortemente radicati in Regie S.r.l. e considerata la difficile situazione economica che il nostro Paese sta attraversando e dalla consapevolezza che le attività di credit management rappresentano ancora di più una leva fondamentale, Regie S.r.l. in esclusiva per gli associati Confindustria offre:

Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di recupero telefonico e domiciliare con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o report per successiva fase legale) con costo pratica iniziale anticipato pari a 0 €! e solo costo della pratica negativa di 15 € in caso di mancato recupero.
Le commissioni sul recuperato saranno oggetto di negoziazione in fase contrattuale.

Vantaggi:

- Nessun costo fisso iniziale anticipato (costo previsto invece per le aziende non associate e con importi maggiori e a scaglioni in base al ticket pratica), ma legato all'esito della pratica
- In caso di esito positivo e di pagamento delle commissioni sul recuperato da parte del debitore, alla azienda associata non sarà addebitato alcun costo e quindi il servizio risulterà totalmente gratuito
- In caso di esito negativo, l'azienda associata pagherà unicamente il costo della pratica negativa e avrà a disposizione la relazione di inesigibilità per la messa a perdita dei crediti o il report per valutare la successiva fase.

CONTATTI
Angelo Taraborrelli
Tel: 0871801054
Cell: 3287999547
E-mail: angelo.taraborrelli@regiesrl.it

www.audi.it

Offerta commerciale riservata a consociati Confindustria

Leasing Finanziario + pacchetto manutenzione*	Tasso interesse	1,49%

* offerta riservata ai modelli elencati di seguito, alle aziende iscritte a Confindustria. Il processo di acquisto deve essere finalizzato in concessionaria o tramite VWFS con i rispettivi tempi di fornitura.

Il TAN proposto è inferiore sia ai tassi di mercato (2,99%), sia alla miglior offerta presente oggi nel panel dei Leasing Finanziari proposti da Audi Financial Services. Questo si traduce, in una rata di leasing finanziario (a parità di ogni altra condizione) più conveniente di un punto e mezzo percentuale.

Offerta noleggio riservata a consociati Confindustria

Noleggio**	Sconto aggiuntivo canone	35 €

** offerta riservata ai modelli elencati di seguito, non cumulabile con altri sconti retail, alle aziende iscritte a Confindustria. Il processo di acquisto deve essere finalizzato in concessionaria o tramite VWFS con i rispettivi tempi di fornitura.

L'azione si può intendere come sconto di 35 € sul canone mensile, aggiuntivo rispetto alle offerte di Noleggio a Lungo Termine Retail già presenti oggi, indipendentemente dalla combinazione percorrenza/durata scelta dal Cliente.

Offerta Service
* Piano Manutenzione (nella combinazione 2 anni/30.000 km): la manutenzione prepagata che garantisce la qualità del servizio Audi ad un prezzo fisso e sicuro.

**Noleggio a Lungo Termine comprensivo di Manutenzione Ordinaria e Straordinaria.

Modelli in convenzione:

Audi A3 Sportback
Audi A3 Sportback TFSI
Audi A3 Sportback g-tron
Audi A4
Audi A4 Avant
Audi A4 Avant g-tron
Audi A4 allroad quattro
Audi A5 Coupé
Audi A5 Sportback
Audi A5 Sportback g-tron
Audi A6
Audi A6 TFSI
Audi A6 Avant
Audi A6 Avant TFSI
Audi A6 allroad quattro
Audi A7 Sportback
Audi A7 Sportback TFSI
Audi A8 TFSI
Audi A8
Audi A8 L
Audi A8 L TFSI
Audi Q2
Audi Q3 TFSI
Audi Q3 Sportback TFSI
Audi Q5
Audi Q5 TFSI
Audi Q5 Sportback
Audi Q5 Sportback TFSI
Audi Q7
Audi Q7 TFSI
Audi Q8
Audi Q8 TFSI
Audi e-tron
Audi e-tron Sportback

I modelli in convenzione potranno subire variazioni ed integrazioni che possono essere verificati tramite il servizio dedicato di call center o presso la vostra concessionaria di fiducia. VGI ha facoltà di aggiornare trimestralmente le condizioni oggetto della Convenzione.

CONTATTI
Numero verde: 800283477 attivo per tutti i consociati, dal lunedì al venerdì, dalle 09:00 alle 18:00
E-mail: audiservicepmi@servizi.audi.it

Hertz

www.hertz.it

Hertz riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate per il noleggio in completa sicurezza grazie al protocollo di sanificazione Gold Standard Clean (www.hertz.it/goldstandardclean). Tramite il codice sconto dedicato **CDP 660417** gli associati possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile) in Italia e **fino al 15% di sconto sul noleggio auto all'estero**, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria.

La convenzione prevede condizioni vantaggiose per noleggi auto e veicoli commerciali:
- noleggi giornalieri / settimanali
- condizioni particolarmente vantaggiose per noleggi mensili
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- prezzi mensili speciali gruppi vetture piccole e medie.

Noleggio mensile dei veicoli dei gruppi B e D (es. Fiat Panda o similare e Fiat 500L o similare) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto, prezzo speciale scontato per gli oneri automobilistici e 6.500 chilometri mensili inclusi.

Acquisto Auto Usate - Hertz Rent2buy
Gli associati potranno usufruire dello **sconto fino a 500 €** sull'acquisto dell'usato, presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy su www.hertzrent2buy.it, utilizzando il **CDP 660417**.
La formula **Rent2Buy** è l'innovativo programma per l'acquisto di veicoli usati firmato Hertz, attraverso cui il cliente può scegliere la propria auto sul sito **hertzrent2buy.it**, effettuare un **TEST DRIVE** di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo.

Noleggio Furgoni
Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un **furgone**: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti, oltre alla possibilità di noleggiare **furgoni frigo/elettrici/sponda idraulica/pick up**, per soddisfare ogni tipo di esigenza.
Per il noleggio furgoni, sono previste **tariffe agevolate** sul noleggio giornaliero, settimanale e mensile, con **400 chilometri inclusi** al giorno per i noleggi giornalieri e settimanali e **6000 chilometri inclusi** per mese.

CONTATTI
Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, visitare il sito www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero 199 112211 e citare il codice sconto dedicato CDP 660417 o scaricare l'APP Hertz.

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato si prega di contattare:
Ida Faraco
Tel: 0654294489
Cell: 3497597966
E-mail: ifaraco@hertz.com

europ assistance
you live we care

www.europassistance.it

Attraverso la convenzione con Confindustria, **Europ Assistance** assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro, le garanzie valgono mondo intero e prevedono l'assistenza sanitaria H24, il rimborso con pagamento sul posto delle spese mediche e il bagaglio. Per una quotazione personalizzata scrivere a: convenzioniconfindustria@galessopartners.com

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia per piacere, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo grazie all'assistenza sanitaria 24 ore su 24, al pagamento delle spese mediche e alla protezione del bagaglio, si può acquistare anche online dal sito www.europassistance.it utilizzando il codice promozione dedicato.

Tutela Legale Pacchetto Sicurezza: dedicato alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando le spese legali necessarie compreso l'avvocato a libera scelta.
Il Pacchetto Sicurezza comprende le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy/GDPR, per i reati ambientali e per i reati somministrazione cibi e bevande HACCP.

CONTATTI
Gianfranco Galesso
Cell: 3357065129

Valentina Calderan – Eleonora Rossato
Tel: 0421330911
Numero Verde: 800285582
E-mail: convenzioniconfindustria@galessopartners.com

PREVINDUSTRIA
La forza di Allianz e Confindustria insieme

www.previndustria.it

Dalla forza di Allianz, il leader mondiale delle assicurazioni e dal valore di Confindustria, la principale associazione di rappresentanza delle industrie italiane, nel 1975 nasce Previndustria, una società di servizi creata per gli imprenditori, con gli imprenditori. Previndustria sviluppa soluzioni assicurative frutto dell'esperienza di Allianz e della visione di Confindustria, con l'obiettivo di mettere a punto un'offerta di prodotti e servizi esclusivi, in grado di rispondere alle reali esigenze delle imprese e del loro management Previndustria mette a disposizione delle imprese associate un servizio esclusivo di consulenza per la valutazione dei rischi aziendali e per la creazione di pacchetti di welfare dedicati ad amministratori e dipendenti, avvalendosi dei maggiori esperti di settore e a un network di professionisti altamente qualificati presenti capillarmente su tutto il territorio nazionale.

PREVINDUSTRIA PROPONE LE SOLUZIONI PIÙ COMPETITIVE PER:

Proteggere le competenze aziendali

Gli imprenditori, gli amministratori e il personale dipendente sono il cuore dell'impresa. La loro protezione e quella dei loro familiari è uno dei cardini su cui si fonda l'offerta di Previndustria: un'offerta unica per la tutela dai rischi provocati da infortuni e malattie che rendono impossibile continuare a svolgere l'attività lavorativa. Un sostegno concreto a tutela del tenore di vita delle famiglie in caso di prematura scomparsa della fonte principale del reddito familiare.

Proteggere il capitale aziendale

Tutelare l'azienda e la sua continuità produttiva con soluzioni in grado di proteggere il patrimonio aziendale da eventi dannosi – come un incendio, un furto o un'alluvione – da richieste di indennizzo da parte di terzi per danni procurati nello svolgimento dell'attività o da difetti dei prodotti commercializzati, nonché dai danni che l'azienda potrebbe involontariamente causare all'ambiente.

Proteggere i diritti dell'impresa

Previndustria permette alle aziende di svolgere con serenità la propria attività senza doversi preoccupare della gestione di eventuali contenziosi legali e delle spese necessarie per sostenerli.

Proteggere l'ambiente

Ogni azienda potrebbe involontariamente causare dei danni all'ambiente nell'esercizio dell'attività. In un contesto di crescente sensibilità sociale all'argomento e di costante evoluzione normativa in materia, Previndustria è accanto all'imprenditore per consentirgli di affrontare con serenità gli eventuali costi di risarcimento.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli associati è riservata la concreta possibilità di accedere a coperture assicurative dedicate in termini di maggiori garanzie assicurative presenti all'interno di ciascun contratto e una riduzione dei costi rispetto ai prodotti che Allianz normalmente offre alla propria clientela.

CONTATTI
Michele Sassi
Tel: 0812255534
Cell: 3481322860
E-mail: info@previndustria.it

UnipolSai ASSICURAZIONI

www.unipolsai.it

UnipolSai Assicurazioni S.p.A. è la Compagnia assicurativa multiramo Gruppo Unipol, leader in Italia nei rami danni, in particolare nell'RCAuto. Fortemente attiva anche nei rami Vita, rappresenta un punto di riferimento per le esigenze di gestione del risparmio e protezione per le famiglie italiane.
Opera capillarmente con la più grande rete agenziale d'Italia al servizio di oltre 10 milioni di Clienti.

I vantaggi per gli associati

UNIPOLSAI ASSICURAZIONI ti è ancora più vicina RISPARMIA CON LA CONVENZIONE

Condizioni riservate a:

- Imprese e Società associate a CONFINDUSTRIA
- Titolari, Soci e componenti degli organi sociali delle Società associate a CONFINDUSTRIA e ai loro familiari conviventi
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di CONFINDUSTRIA e loro familiari conviventi .

Sconti su prodotti:

- Assicura la tua auto e risparmia fino al 6% su RCA (non applicabile su attestati di rischio del gruppo Unipol) e 30 % su Incendio e Furto
- Installa gratis Unibox: scopri servizi innovativi e ulteriori sconti
- Offri maggiore protezione alla tua casa e alla tua famiglia con la Polizza Multirischi: meno 25%
- Assicura la serenità tua e della tua famiglia con le soluzioni Infortuni e Salute: meno 20%
- La tutela di cui hai bisogno ti accompagna nella tua Impresa: meno 18%
- Investi in modo sicuro, proteggi i tuoi risparmi e garantisci un futuro sereno alla tua famiglia: più vantaggi per te.

CONTATTI
Roberta Zaza
Cell: 3357850387
E-mail: roberta.zaza@unipolsai.it

UniSalute
SPECIALISTI NELL'ASSICURAZIONE SALUTE

www.unisalute.it

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di oltre 7 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.
Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995, UniSalute è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

Risparmia con la convenzione UniSalute

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente. Grazie alla speciale convenzione con Confindustria tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato: piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2. Sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione. Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

Condizioni riservate a:

- Dipendenti di aziende associate a Confindustria
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi.

CONTATTI

Cecilia Semola
E-mail: c.semola@unisalute.it

Invia una mail a:
welfareconfindustria@unisalute.it
Con i seguenti dati:
nome azienda – settore - CCNL di riferimento - numero dipendenti - referente
(E-mail e recapito telefonico).
I referenti commerciali UniSalute ti contatteranno al più presto.

eni

www.multicard.eni.com
www.enistation.com

La convenzione 2021 con Eni S.p.A. prevede le Carte di pagamento petrolifere e i Buoni Carburante utilizzabili per acquistare carburante sulle oltre 4.300 Eni Station:

- **Multicard** è la Fuel Card per le aziende con **almeno 3 autovetture o 1 mezzo pesante**
- **Multicard Easy** è la Fuel Card per le piccole aziende che posseggono da 1 a 3 mezzi leggeri e per i Liberi Professionisti
- I **Buoni Carburante Elettronici** sono carte prepagate, non nominative, a valore scalare:
  - **usa e getta** (BCE) nei tagli di 50€, 100€ o 150€
  - **ricaricabili** (BCR)
- Il **Buono Carburante Digitale (BCD)** è un codice numerico (di taglio 5€, 10€, 20€, 30€, 50€) che consente di pagare il rifornimento anche tramite l'App Eni Station +.

Multicard

- **sconto** in fattura, per benzine e gasoli e **ulteriore sconto** sul **"Diesel+"**, rispetto al prezzo alla pompa, in modalità **"Più Servito"**
- **sconto aggiuntivo di fine anno** secondo il ritirato complessivo con ogni modalità di rifornimento.
- quota associativa: **soli 4 €/carta/anno**
- canone trimestrale Titolare: 15 €
- fatturazione quindicinale, dilazione 15 gg data distinta Eni e pagamento con mandato SEPA.

Multicard Easy

- **sconto** in fattura su benzine e gasoli in modalità **"Più Servito"**, rispetto al prezzo alla pompa
- ulteriore sconto sul **"Diesel+"** sia in modalità **"Self"** che **"Più Servito"**
- quota associativa:**12 €/carta/anno**
- fatturazione mensile, dilazione 15 gg data distinta Eni e pagamento con mandato SEPA.

I Clienti hanno a disposizione l'**Area Riservata MyMulticard** su multicard.eni.com per gestire e controllare carte e mezzi **gratuitamente**.

Buoni Carburante Elettronici usa e getta (BCE), ricaricabili (BCR) e digitali (BCD)

Sconti progressivi su ogni **singola fattura**, a partire **da una spesa di 1.000,00€** per **BCE/BCR** e di **20.000,00€** per **BCD** sugli acquisti presso le Agenzie Commerciali R&M e lo sportello Buoni Eni a Roma.

CONTATTI

Centro Servizi Multicard e Multicard Easy: 199797979 (lun/ven – 8/17:45)
E-mail: centroservizi.multicard@eni.com.

Buoni Carburante Elettronici e Digitali: 800979697 (lun/ven – 8/18)
E-mail: buonicarburante.elettronici@eni.com.

www.gruppoapi.com

Il Gruppo API è il **principale attore privato italiano nel settore dei carburanti e dei servizi alla mobilità**. Con la sua rete di **oltre 5.000 punti vendita** capillarmente diffusi in tutto il Paese, la sua rete logistica e la sua capacità di raffinazione rappresenta un partner essenziale per la mobilità di tutti gli italiani.

L'OFFERTA 2021

Italiana Petroli S.p.A., il più grande gruppo privato italiano operante nel settore del downstream dei carburanti e della mobilità, oggi al centro dell'innovazione con il lancio del carburante **OPTIMO (https://www.gruppoapi.com/privati/optimo)**, mette a disposizione degli associati Confindustria la Carta IP Plus: strumento di pagamento comodo ed affidabile

- per acquistare Carburanti, Lubrificanti, AdBlue
- per pagare Pedaggi, Parcheggi Telepass, lavaggi presso i Car Wash abilitati
- per accedere ai servizi disponibili nelle 5.000 stazioni Ip presenti su territorio nazionale.

- Entro il 2021 nelle oltre 5.000 stazioni IP si venderanno solo carburanti premium al prezzo di quelli normali
- **Optimo benzina** e **Optimo diesel** sono i nuovi carburanti di IP che contribuiscono alla riduzione dei consumi, dell'impatto ambientale e al miglioramento delle prestazioni del motore
- La **riduzione dei consumi di carburante (derivante da Optimo) e di CO2 è di almeno il 2%** (test svolti in condizioni standardizzate, secondo il protocollo adottato in Austria della direttiva per il risparmio energetico EEffG)
- Oggi non si deve più scegliere tra migliori prestazioni, minor impatto ambientale e risparmio: **Optimo** offre tutti i vantaggi di un carburante di qualità superiore allo **stesso prezzo** del carburante normale!

Novità offerta Ip Plus 2021:

L'acquisto dei carburanti sarà fatturato al prezzo liberamente praticato ed esposto dal Gestore sulla colonnina utilizzata al momento del rifornimento presso il punto vendita, con l'applicazione di uno **sconto riservato** agli Associati Confindustria, differenziato tra modalità **self service** e **servita**.
È inoltre consentito l'utilizzo dello strumento di pagamento sulla rete costituita dalle **circa 500 stazioni di servizio** completamente automatizzate, a marchio **IP-Matic**.
In aggiunta allo sconto sopra esposto, verranno riconosciuti a Fine Anno solare ad ogni Associato ulteriori sconti, correlati ai volumi di acquisto annuali.

CONTATTI

Numero Verde 800907060 - dal Lunedì al Venerdì dalle ore 08:00 alle ore 22:00 e il Sabato fino alle 13:00 (festivi esclusi)

Per richiedere un contatto:

- https://www.gruppoapi.com/contatti/it/contatti-commerciali/carte-petrolifere e inserire nel campo "Convenzione": CONFINDUSTRIA
- inviare email a g.rossibalotta@italianapetroli.it; l.cenni@gruppoapi.com

www.Q8.it/business

L'offerta Q8* riservata ai soci Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: **CartissimaQ8 e RecardQ8**.
Con CartissimaQ8 e RecardQ8 potrai fare rifornimento su un network di circa **3.000 stazioni di servizio** altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

CartissimaQ8 è la soluzione per ogni tipo di flotta: carta carburante dedicata alle aziende che dispongono di piccole o grandi flotte di automobili o veicoli commerciali.

- **Sconto esclusivo** sui rifornimenti di carburante presso le stazioni di servizio Q8
- **Bonus con ulteriore sconto** a fine anno a raggiungimento soglie
- **Dilazione di pagamento**
- **Sicurezza** grazie alla protezione con codice PIN. Blocco carta h24, 7 giorni su 7.
- **Massimo controllo** grazie al portale online CartissimaWeb, sistema di fleet management interattivo per gestire la flotta in completa autonomia, analizzando ogni dettaglio sulle transazioni e scaricare le informazioni direttamente sul proprio pc.
- **App CartissimaQ8**, scaricabile gratuitamente e disponibile per iOS e Android, per pagare i rifornimenti direttamente dal proprio smartphone.

RecardQ8 è l'offerta che include carte carburante prepagate ricaricabili disponibili nelle versioni, business e coupon, e i Q8 TicketFuel, il buono carburante digitale.

- **RecardQ8 business:** carta carburante ricaricabile per soggetti che necessitano di fattura elettronica periodica riassuntiva delle transazioni effettuate per consentire il recupero dell'IVA
- **RecardQ8 coupon:** carta carburante ricaricabile che può essere ceduta a terzi, la soluzione per i programmi di incentivazione e promozione. Non prevede la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate.
- **Q8 TicketFuel:** buono carburante digitale, prodotto ideale per promuovere la tua attività, incentivare la forza vendita o essere integrato nei piani di welfare aziendale.

*L'offerta CartissimaQ8 e RecardQ8 è valida SOLO per i nuovi clienti.

CONTATTI

Antonio Esposito
Cell: 3357734097
E-mail: antespos@q8.it

Flavia Ferrara
Tel: 0652088771
E-mail: flferrar@q8.it

sistemi®
Professione Informatica

www.sistemi.com

Siamo un'impresa italiana e sviluppiamo soluzioni software e servizi per studi professionali di commercialisti, consulenti del lavoro e avvocati, imprese e associazioni di categoria, dal 1976. Sono oltre 32.000 le organizzazioni italiane che lavorano ogni giorno con le nostre soluzioni, composte da software e servizi di informazione on line, aggiornamento, assistenza, documentazione e formazione. I servizi di prossimità sono garantiti dai nostri 105 Partner certificati, in tutta Italia.

La nostra offerta per gli associati Confindustria prevede condizioni di miglior favore per le soluzioni software PROFIS per l'Azienda e l'ERP eSOLVER per l'area amministrativa e fatturazione elettronica.

PROFIS per l'Azienda è la soluzione software integrata per gestire tutti gli adempimenti fiscali periodici e annuali, la redazione del bilancio d'esercizio e i nuovi obblighi introdotti dal codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza. La soluzione si integra con qualsiasi sistema gestionale già presente in azienda ed è disponibile sul cloud Sistemi.

Per le aziende che diventano Utenti Sistemi o che sono Utenti di altri software Sistemi diversi da quello in convenzione:

- PROFIS per l'Azienda in SIR (SIR è il nome della modalità cloud SISTEMI S.p.A.) e il modulo per l'Analisi Crisi di impresa.

Condizioni di fornitura riservate. PROFIS per l'Azienda: sconto 30% sulla licenza d'uso e sconto del 20% sul canone di assistenza e aggiornamento della componente applicativa e tecnologica. La convenzione è applicabile per importi superiori a 2.500 € + IVA. Il canone del primo anno decorre dal semestre successivo all'attivazione del servizio. Modulo Analisi Crisi di impresa: la licenza d'uso è gratuita. Il primo canone di assistenza e aggiornamento della componente applicativa di questo modulo decorre dal 1° gennaio 2022. Il prerequisito per poter ordinare questo modulo è l'acquisto del modulo Società e Bilanci.

Per le aziende già Utenti PROFIS per l'Azienda, l'agevolazione riguarda il modulo Analisi Crisi di impresa alle stesse condizioni sopra riportate.

eSOLVER è la soluzione gestionale ERP per le imprese di produzione, di servizi, di commercio all'ingrosso e al dettaglio che hanno bisogno di un sistema informativo per automatizzare i processi, gestire le attività aziendali e controllare la gestione.

- La convenzione riguarda in particolare eSOLVER Amministrazione che include tutte le gestioni per la contabilità ordinaria, la contabilità analitica e la fatturazione elettronica.

Condizioni di fornitura riservate. Sconto 30% sulla licenza d'uso. Il canone del primo anno decorre dal semestre successivo all'attivazione del servizio.

Queste condizioni sono valide per tutti gli ordini che arrivano a Sistemi entro il 31/12/2021.

CONTATTI
Francesca Fasoli
Tel: 0114019650
E-mail: marketing@sistemi.com

TIM
GRUPPO TIM

www.timbusiness.it

Check-up Digitale: un esperto a disposizione delle imprese di Confindustria

TIM presenta Check-up Digitale, tre opzioni a seconda delle diverse esigenze, un Esperto Digitale specifico per ognuna delle tre opzioni, un professionista in grado di aiutarti a:

- Ottimizzare l'organizzazione del tuo lavoro, attraverso l'uso integrato di sistemi di videoconferenza, collaboration, Office365, etc.
- Mettere al sicuro i dati aziendali, proteggendo la tua rete, i device e le mail aziendali da attacchi esterni
- Migliorare la visibilità del tuo business sul web grazie a un sito chiaro e responsive, in linea con le principali piattaforme social, con campagne marketing.

L'Esperto Digitale a te dedicato, grazie alla sua esperienza maturata sul campo con tante altre PMI italiane, saprà guardare alla tua realtà con attenzione, superando le inevitabili difficoltà da te incontrate per trovare una soluzione ad hoc per il tuo business.

Per iniziare, basterà raccontargli quale è la tua realtà aziendale e quali sono i tuoi obiettivi. Il tuo Esperto Digitale preparerà un report personalizzato di circa 40 pagine, un'analisi approfondita per migliorare le aree più deboli della tua azienda.

Potrai così discutere con lui il report ricevuto e pianificare insieme a lui le azioni da intraprendere per far crescere la tua azienda.

Con il tuo Esperto Digitale non sarai più solo.

Per cominciare - con Check-up Digitale e per gli altri servizi forniti da TIM - hai a tua disposizione una e-mail dedicata (Tim.retindustria@telecomitalia.it) alla quale potrai scrivere chiedendo di essere contattato da un account TIM.

Assessment Multicloud:

Con la stessa e-mail dedicata, TIM (già punto di riferimento a 360 gradi per l'erogazione di soluzioni in Cloud) offre una risposta concreta alle esigenze di flessibilità e affidabilità necessarie al processo di digital transformation delle aziende italiane, private e pubbliche.
Si tratta di servizi di Assessment altamente qualificati che, attraverso l'analisi dell'architettura del Cliente, restituiscono le indicazioni sulla predisposizione e le strategie di migrazione in Cloud.

AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Normale	In convenzione	€	%	
AMERICAN EXPRESS	Carta Corporate Oro: • quota gratuita il primo anno e iscrizione al Club Membership Rewards® inclusa. • Welcome bonus di punti Membership Rewards® dedicati sulla base della capacità di spesa	**140**	**0**	**140**	**100**	
Audi	Leasing per P.Iva Q3 45 TFSI e S tronic S line edition*, con rata mensile di 404,32€ anziché 435,72€ - Importi IVA Esclusa, con anticipo di 5.848,78€, durata 48/60.000 (*TAN Leasing: 2,99% Normale, 1,49% Confindustria)	**20.479**	**19.003**	**1.476**	**7**	
Auditorium della Tecnica	Affitto Auditorium della Tecnica per una giornata (09:00 - 19:00)	**10.000**	**7.000**	**3.000**	**30**	
BFF	Commissione di acquisto pro soluto a titolo definitivo dei crediti vantati dall'associato verso Comuni e Unioni di Comuni appartenenti alle Regioni E. Romagna, Friuli V. G., Liguria, Lombardia, Piemonte, Trentino A. A. e Veneto. Azzeramento delle spese di valutazione e istruttoria. Ipotesi esemplificativa, soggetta alla valutazione insindacabile degli organi deliberanti di Banca Farmafactoring S.p.A.	**50.000**	**45.000**	**5.000**	**10**	
CARPISA	Dal 2018 Carpisa con il nuovo settore del Corporate Gift/Regali Aziendali, offre personalizzazione di zaini, trolley, beauty, borse e accessori da viaggio, ad un ampio target di clienti per soddisfare le esigenze di tutti. Esempio: 100 trolley realizzati tatto personalizzati con logo in esclusiva per il cliente.	**8.900**	**5.785**	**3.115**	**35**	
Cerved	Contratto Unico di informazioni commerciali Italia, Estero e Credit Collection	**9.360**	**7.488**	**1.872**	**20**	
advisor	Meet2It si configura come il marketplace dedicato alle aziende che fanno del Made In Italy. Sono previsti 3 profili di membership, ma la convezione prevede uno sconto sull'abbonamento annuale e un periodo di prova gratuita.	**1.500**	**1.200**	**300**	**20**	
coface	Servizi Informativi: 100 Report Informativi su aziende estere	**4.000**	**3.200**	**800**	**20**	
CRIBIS	1 licenza annuale di D&B Hoovers Explore, la piattaforma marketing per trovare nuovi clienti, fornitori, distributori in tutti i Paesi del mondo.	**6.500**	**5.200**	**1.300**	**20**	
CYBEROO	Per la suite completa di Cyber Security (Cypeer e CSI), prendendo a campione un'impresa con un numero di postazioni di lavoro più server virtuali e fisici compresi tra 200 e 400, è previsto un contratto da 15 mesi, di cui i primi tre gratuiti. Nel totale è incluso il costo di listino del servizio e il costo di start-up.	**72.900**	**56.700**	**16.200**	**22,2**	
Up Day	Servizio sostitutivo di mensa mediante l'utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di 4 €: azienda 10 dipendenti per 12 mesi 22 gg. lavorativi con pagamento medio BB30GG.	**10.560**	**9.478**	**1.082**	**10**	
Diners Club International	Carta Diners Club Premium Company: canone 1° anno gratuito e welcome bonus di 5.000 PUNTI VIP al raggiungimento di almeno 3.000 € di spesa nei primi 3 mesi dall'attivazione della Carta	**240**	**0**	**240**	**100**	
edenred	Ticket Restaurant Max: Buono Pasto Elettronico. Es. Azienda 10 Dip x 220 gg/Anno x 7€/giorno	**15.400**	**14.784**	**616**	**4**	
ELIGO	ELIGO ASSEMBLEA VIRTUALE/PRO: 1.000 aventi diritto, 1 mese di licenza in autouso + Configurazione base + Deleghe + OTP via SMS	**1.347**	**1.078**	**269**	**20**	
enel x	Servizio di realizzazione del Circular Economy (CE) Client Report, in formula "Boosted", che valuta il livello di economia circolare del cliente (con metodologia validata da RINA) e seleziona le soluzioni per migliorarlo. L'analisi considera due livelli di CE: uno "Corporate", ovvero relativo all'intera azienda; l'altro "Site Energy specific" con focus energetico e applicato ad uno specifico sito selezionato dal cliente.	**7.000**	**5.600**	**1.400**	**20**	
eni	OFFERTA MULTICARD - Azienda tipo con un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio (5 auto e/o furgoni) che acquista in modalità "Servito" per il 27% dell'erogato (media nazionale Confindustria) con uno sconto di 0,023 €/lt. Prezzo medio nazionale Servito listino Eni rilevato da Quotidiano Energia del 04 gennaio 2021 di €/lt. 1,537. Il rimanente 73% acquistato in modalità Self (media nazionale Confindustria) con una differenza rispetto al prezzo esposto in modalità servito di 0,17 €/lt. Su tutto l'erogato viene inoltre liquida	**76.850**	**69.164**	**7.686**	**10**	
EP	Servizi di ristorazione e gestione di ristoranti/mense aziendali. Al raggiungimento di un fatturato di 50.000 € annui saranno offerti gratuitamente un massimo di tre buffet annui per 50 persone per un importo pari ad 2.500 €	**50.000**	**47.500**	**2.500**	**5**	
EPIPOLI	Volume d'acquisto per 25.000 € di Gift Card di vari Brand (commissione standard nazionale 7%; commissione Confindustria servizi 0%, valore facciale)	**26.750**	**25.000**	**1.750**	**7**	
ERREBIAN	Ordine tipo mensile per una azienda di media/grande dimensione (40/70 scrivanie) contenente materiale di cancelleria per ufficio, carta per fotocopie, prodotti igienici (esempio carta igienica, carta asciugamani, ecc) e piccoli accessori di informatica (calcolatrici, ecc.)	**600**	**400**	**200**	**33**	
europ assistance	Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass per tutte le missioni effettuate durante l'annualita assicurativa valida per tutti i dipendenti e fino a 1.000 giornate missione: durata massima di ogni singola missione 90 giorni, nessun obbligo di comunicazione, validità mondo intero, garanzia massimale rimborso spese mediche 300.000 € incluse Epidemie/Pandemie e Covid19 e tanta assistenza	**4.964**	**4.219**	**745**	**15**	
fmts group	Costo medio relativo ai seguenti servizi: analisi delle necessità, selezione e presentazione a colloquio di una short list di candidati ed infine somministrazione per un anno della risorsa scelta. L'importo è comprensivo del margine dell'agenzia.	**36.682**	**34.881**	**1.801**	**30%** **(sul nostro margine)**	
FORTE SECUR GROUP	Servizi di vigilanza e sicurezza con presidio H24/365gg, collegamento impianto d'allarme alla centrale operativa con pronto intervento e collegamento della TVCC: sconto del 10% sull'importo. Tutti i corsi di formazione su travel security, aviation security, sicurezza sussidiaria: sconto del 30% sull'importo. Tutti i servizi di analisi dei rischi e consulenza manageriale: sconto del 30% sull'importo.	**145.860**	**131.275**	**14.585**	**10**	
Hertz	Noleggio mensile gruppo B (es. Fiat Panda o similare) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto e 6.500 chilometri mensili inclusi.	**631**	**445**	**186**	**29**	

AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Normale	In convenzione	€	%	
iltuogiornale.it	GRATIS: realizzazione ed esportazione della prima pagina di giornale in versione digitale sulla piattaforma iltuogiornale.it. SCONTO DEL 10%: acquisto abbonamento annuale (99 €) o mensile (9,90 €) alla piattaforma iltuogiornale.it e sulla stampa dei giornali classici e minizine (esempio su un giornale da 8 pagine, carta 45 gr, stampa a colori, tiratura 1.000 copie - costi consegna gratuiti e iva inclusa)	**929**	**836**	**93**	**10**	
informatpress	Con la piattaforma professionale smartPaper: 10 accessi contemporanei a 5 testate giornalistiche (compresi dorsi loali i suppementi e le ed. speciali)	**17.346**	**14.700**	**2.646**	**18**	
Innolva	In esclusiva per i nuovi clienti Innolva, accesso a tutta l'offerta a condizioni esclusive per tutelare le esposizioni, monitorare il rischio, rafforzare il posizionamento e le performance sul mercato, puntare sui migliori clienti e gestire con massima efficacia le attività di recupero del credito.	**2.500**	**1.950**	**550**	**22**	
ITALIA DEFIBRILLATORI	Pacchetto Cardio-Protezione Top (pacchetto scelto dalla maggior parte delle aziende associate nel 2019/2020): Defibrillatore di ultimissima generazione Physio-Control Lifepak CR-2 telecontrollato, Armadietto da muro, Kit di rianimazione, cartello di segnalazione DAE, Pannello "Area Cardio-Protetta" e pacchetto assistenza per 4 anni.	**2.124**	**1.750**	**374**	**18**	
IP	Offerta con IP Plus per un'azienda dal consumo medio annuo di gasolio pari a 60.000 litri e che acquista in modalità "servito" per il 30% (ed il rimanente in promozione in modalità "Self Service"), incluso il bonus di fine anno sui consumi	**85.672**	**81.286**	**4.386**	**5,1**	
LUCIANO PONZI INVESTIGAZIONI	Tariffa oraria per: indagini per concorrenza sleale (tutela marchi e brevetti, verifica violazione patto di non concorrenza, verifica sabotaggio industriale); verifica assenteismo dipendenti (casi di malattia, infortunio e legge 104) - Pacchetto 10 giorni	**100**	**80**	**20**	**20**	
nexi	Carta Business Confindustria con quota annua gratuita per sempre per Presidente, Direttore Generale e Ammistratore delle Aziende Associate	**65**	**0**	**65**	**100**	
OCTAGONA	Prima consulenza sulle opportunità di vendita internazionali GRATUITA; TEMPORARY EXPORT MANAGER: gestione commerciale export per 12 mesi scontato del 10%	**30.000**	**27.000**	**3.000**	**10**	
Orienta	Selezione, somministrazione, formazione (in e-learning: 4 ore sicurezza generale) gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo di mark up Orienta.	**36.976**	**34.301**	**2.675**	**30 (sul mark up Orienta)**	
PREVINDUSTRIA	Copertura VITA VALORI per 2 dirigenti: uno di 45 anni. Capitale assicurato = 220.000 M+ IP	**698**	**543**	**155**	**22**	
PROMOMEDIA	CHECK UP COMUNICATIVO: analisi della startegia e degli strumenti di comunicazione in essere.	**500**	**0**	**500**	**100**	
Q8	Azienda con 20 auto e un consumo annuo di 100.000 lt di gasolio che acquista in modalità "servito" per il 30% e in modalità self per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.010 €/lt; nessuna fee per il portale web.	**137.400**	**133.278**	**4.122**	**3**	
REGIE SRL	Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di phone and home collection con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e/o visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o per fase legale) con costo pratica iniziale pari a 0 €! e solo costo della pratica negativa di 15 € (es. azienda distr. commerciale ticket 1000-5000- costo singola pratica negativa).	**35**	**15**	**20**	**57**	
sistemi	Software PROFIS per l'Azienda - bilanci e adempimenti fiscali in cloud. La convenzione prevede uno sconto del 30% sulla licenza d'uso e del 20% sul canone, per sempre. Nel 2021, come primo anno di utilizzo, il canone decorre 6 mesi dopo l'attivazione e offriamo gratuitamente la soluzione per l'Analisi Crisi d'impresa il cui canone avrà decorrenza 1 gennaio 2022. In tabella è riportato l'es. di risparmio sul canone 2021 per 3 posti di lavoro e 3 ditte gestibili (netto IVA) a cui va aggiunta la licenza d'uso una tantum di 2.282 € (risparmio del 38%).	**2.964**	**1.070**	**1.894**	**64**	
space work	Consulenza media annua in ambito HR per una PMI: attività di sviluppo organizzativo, Formazione, Selezione del Personale.	**10.000**	**9.000**	**1.000**	**10**	
tecno	Servizio di monitoraggio e controllo della produzione (KontrolON). Esempio: azienda manifatturiera con 1 impianto produttivo; progettazione, installazione e configurazione di un sistema di monitoraggio; fornitura in comodato d'uso di hardware e licenza utilizzo piattaforma software dedicata per un anno con consulenza personalizzata.	**4.800**	**3.900**	**900**	**19**	
TRENITALIA	Esempio di Risparmio ottenuto da un cliente con un Volume di acquisti di 20.000 €/anno tra 1^cl./Business e 2^cl. Standard più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore 3.000 €).	**23.000**	**19.000**	**4.000**	**17,4**	
UMANA	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - comprensivo dei servizi di analisi delle esigenze, selezione, formazione e gestione amministrativa della risorsa per tutta la durata della missione.	**38.048**	**35.287**	**2.761**	**30 (sul mark up Umana)**	
UnipolSai	POLIZZA IMPRESA&SERVIZI - Produzione paste alimentari (prov. CH): Sezione INCENDIO fabbricato valore intero e a nuovo 1.000.000 €; contenuto valore intero e a nuovo 100.000 € Sezione FURTO Contenuto 100.000 € con aumento periodico dal 01/09 al 31/10 senza impianto di allarme Sezione RCT 1.000.000 € con fatturato 3.000.000 € Sezione Assistenza ricorso riparazione diretta	**5.164**	**4.235**	**929**	**18**	
UniSalute	COPERTURA SANITARIA: ricovero, alta specializzazione, visite ed accertamenti, trattamenti fisioterapici da infortunio, protesi/ausili acustici ed ortopedici, prevenzione odontoiatrica, odontoiatria/ortodonzia, interventi chirurgici odontoiatrici, prevenzione, prestazioni a tariffe agevolate, stati di non autosufficenza, servizi di consulenza.	**550**	**470**	**80**	**15**	
VIATRIS	Test rapidi antigenici per la rilevazione qualitativa di antigeni Sars-Covid 19 ogni Box contiene 20 Test (2 confezioni). Clinogel 500 ml Gel a concentrazione alcolica pari al 65% igiene rapida delle mani senza bisogno di risciacquare (20 pezzi)	**342,20**	**312,78**	**29,42**	**8,6**	
Totale		**959.838**	**863.374**	**96.464**	**10,1 RISPARMIO MEDIO**	

CONFINDUSTRIA
SERVIZI

Le Convenzioni Retindustria